



# PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 4Q2018 & 12M2018

Miércoles 30 de Enero de 2019



## Destacados del 4Q2018 & 12M2018

---

- En el 4Q18 los resultados mejoran en todas las líneas con respecto al 3Q18, 2Q18 y 1Q18.
  - Los resultados del 2018 han estado afectados negativamente por efectos cambiarios y la conversión a moneda reporte. Efecto en ingresos (-US\$82 millones), en EBITDA (-US\$4 millones) y en la utilidad neta (-US\$23,3 millones) durante los 12M18.
  - Los ingresos aumentan 5,5% en moneda comparable (YoY) durante el 4Q18, destacando el crecimiento de Brasil (+8,0%) y OPLA (+16,9%).
  - En Chile, los ingresos del negocio core aumentan 7,3% en moneda comparable y 6,7% en moneda reporte en los 12M2018. Lo anterior no considera el negocio de distribución (retail y mayorista) y el efecto de la venta de I-Med (Dic-17).
  - En Brasil, los resultados mejoran en todas las líneas con respecto al 4Q17. Asimismo, los resultados del 4Q18 mejoran en todas las líneas respecto al 3Q18, ratificando las mejoras secuenciales (QoQ) alcanzadas durante 2018. En los 12M2018, el EBITDA aumenta 23,9% en moneda comparable respecto de 2017.
  - México: registra mejoras importantes en ingresos y EBITDA durante 4Q18 respecto de 1Q18 y 2Q18. El EBITDA en moneda comparable aumenta 143,3% respecto 4Q17.
  - En OPLA, ingresos y EBITDA crecen 17,8% y 7,3%, respectivamente, en moneda comparable durante 12M18.
  - La utilidad neta, excluyendo efectos cambiarios en impuestos (-US\$23,3 millones) y la utilidad generada por la venta de Transacciones Electrónicas S.A. (US\$36,5 millones después de impuestos) en Dic-17 , hubiese disminuido 8,6%.
  - En 2018, los cierres de contratos alcanzan US\$1.249 millones y pipeline de oportunidades llega a US\$3.227 millones
-

## Resultados acumulados 12M2018

Millones de US\$	12M 2018	Var. 18/17	12M 2018A	Var. 18A/17
<b>Ingresos Consolidados</b>	<b>1.151,7</b>	<b>↓ (-4,9%)</b>	<b>1.233,6</b>	<b>↑ 1,8%</b>
<b>EBITDA Consolidado</b>	<b>131,4</b>	<b>↓ (-10,4%)</b>	<b>135,8</b>	<b>↓ (-7,4%)</b>
Mg. EBTIDA	11,4%	↓ (-70pb)	11,0%	↓ (-110pb)
<b>Utilidad Neta</b>	<b>15,4</b>	<b>↓ (-83,5%)</b>	<b>38,7</b>	<b>↓ (-51,0%)</b>
Mg. Neto	1,3%	↓ (-638pb)	3,1%	↓ (-337pb)

**Nota:** 12M 2018A corresponde a valores del periodo 2018 en moneda comparable, ajustados a tipo de cambio 2017.

### Destacados

- **Ingresos en moneda comparable aumentan (+1,8%)**, como consecuencia de aumentos en OPLA (+17,8%) y Chile (+0,6%), compensados por Brasil (-2,7%) y México (-4,1%).
- **EBITDA en moneda comparable disminuyó 7,4%**, explicado principalmente por Chile (efecto I-Med) y México.
- **Efectos cambiarios afectaron negativamente la Utilidad Neta (US\$23,3 millones)**. En 2017 el efecto fue positivo (+US\$14,6 millones).

## Resultados 4Q2018

Millones de US\$	4Q 2018	Var. 18/17	4Q 2018A	Var. 18A/17
<b>Ingresos Consolidados</b>	<b>330,7</b>	<b>↑ 0,5%</b>	<b>347,3</b>	<b>↑ 5,5%</b>
<b>EBITDA Consolidado</b>	<b>41,6</b>	<b>↓ (-10,1%)</b>	<b>42,3</b>	<b>↓ (-8,6%)</b>
Mg. EBTIDA	12,6%	↓ (-147pb)	12,2%	↓ (-189pb)
<b>Utilidad Neta</b>	<b>5,4</b>	<b>↓ (-90,8%)</b>	<b>15,3</b>	<b>↓ (-70,9%)</b>
Mg. Neto	1,6%	↓ (-1.625pb)	4,4%	↓ (-1.159pb)

**Nota:** 4Q 2018A corresponde a valores del periodo 2018 en moneda comparable, ajustados a tipo de cambio 2017.

### Destacados

- **Ingresos en moneda comparable aumentaron (+5,5%)**, como consecuencia de aumentos en la mayoría de las regiones: Chile (+1,2%), **Brasil (+8,0%)** y OPLA (16,9%),
- **EBITDA en moneda comparable disminuyó 8,6%**, explicado principalmente por Chile (**efecto I-Med**) y OPLA.
- **Efectos cambiarios afectaron negativamente la utilidad neta (US\$9,9 millones)**. En 2017 el efecto fue positivo (+US\$6,2 millones).

# Resultados trimestrales 2018

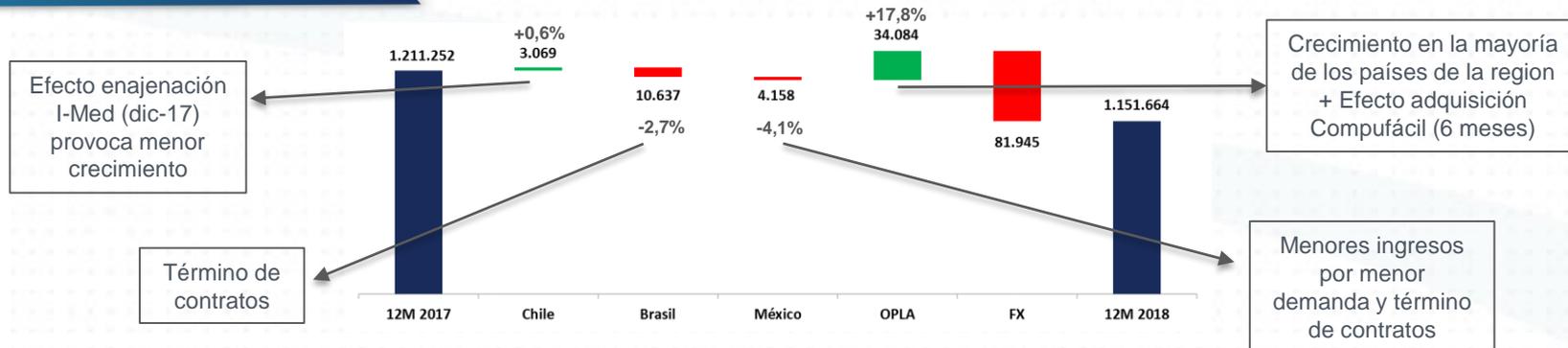
Millones de US\$	1Q 2018	2Q 2018	3Q 2018	4Q 2018
<b>Ingresos Consolidados</b>	<b>266,4</b>	 <b>263,1</b>	 <b>291,5</b>	 <b>330,7</b>
Var % (Q o Q)		(1,3%)	10,8%	13,4%
<b>EBITDA Consolidado</b>	<b>25,3</b>	 <b>29,2</b>	 <b>35,3</b>	 <b>41,6</b>
Var % (Q o Q)		15,5%	20,8%	17,9%
<b>Mg. EBTIDA</b>	<b>9,5%</b>	 <b>11,1%</b>	 <b>12,1%</b>	 <b>12,6%</b>
Var % (Q o Q)		161bp	100bp	48bp
<b>Utilidad Neta</b>	<b>7,0</b>	 <b>(5,1)</b>	 <b>8,1</b>	 <b>5,4</b>
Var % (Q o Q)		(172,5%)	259,4%	33,1%
<b>Mg. Neto</b>	<b>2,6%</b>	 <b>(-1,9%)</b>	 <b>2,8%</b>	 <b>1,6%</b>
Var % (Q o Q)		(-454bp)	469bp	(-114bp)
<b>Utilidad Neta sin efectos cambiarios en impuestos</b>	<b>3,7</b>	 <b>8,9</b>	 <b>10,7</b>	 <b>15,3</b>
Var % (Q o Q)		140,2%	20,7%	42,4%
<b>Mg. Neto sin efectos cambiarios en impuestos</b>	<b>1,4%</b>	 <b>3,4%</b>	 <b>3,7%</b>	 <b>4,6%</b>
Var % (Q o Q)		199bp	30bp	94bp

## Destacados

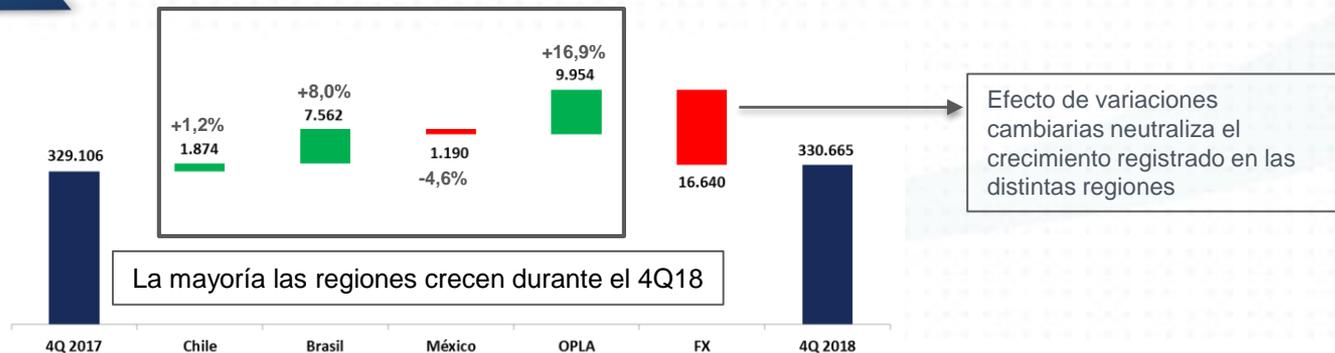
- **Mayor dinamismo** en ingresos en **3Q18** y **4Q18**.
- **Expansión secuencial** en **margen EBITDA** durante el 2018.
- **Mejoras en la rentabilidad** y **mayor dinamismo en ingresos** impulsa crecimiento secuencial en generación de EBITDA.
- **Sin efectos cambiarios** en la determinación de impuestos, **la utilidad neta presenta crecimiento secuencial durante el 2018**, además de expansión secuencial de márgenes.

# Contribución de ingresos por región

## Ingresos en 12M18 (miles de US\$)

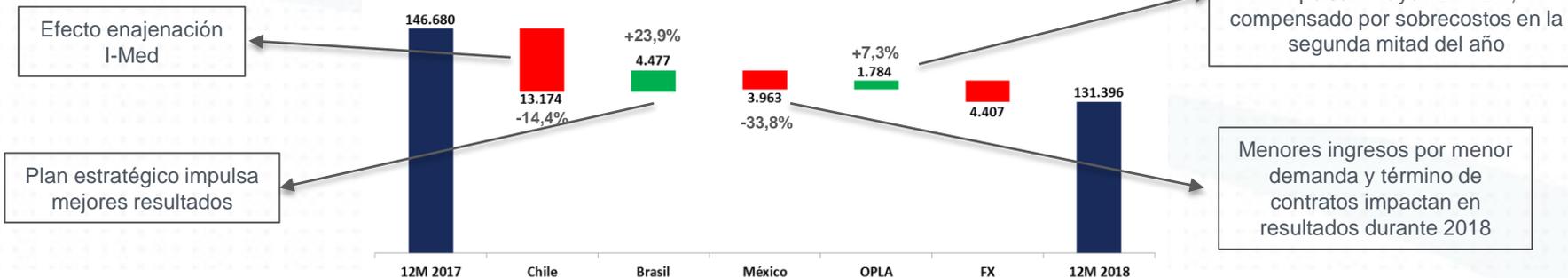


## Ingresos en 4Q18 (miles de US\$)

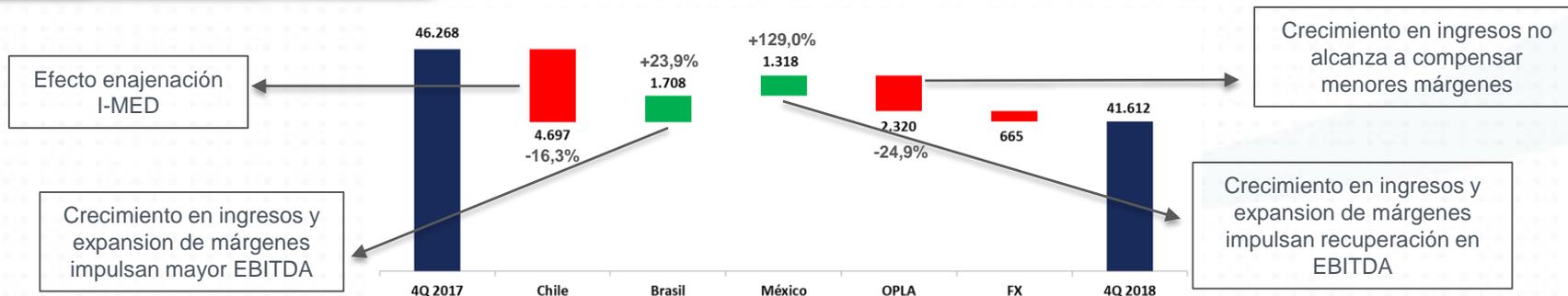


# Contribución de EBITDA por región

## EBITDA en 12M18 (miles de US\$)



## EBITDA en 4Q18 (miles de US\$)

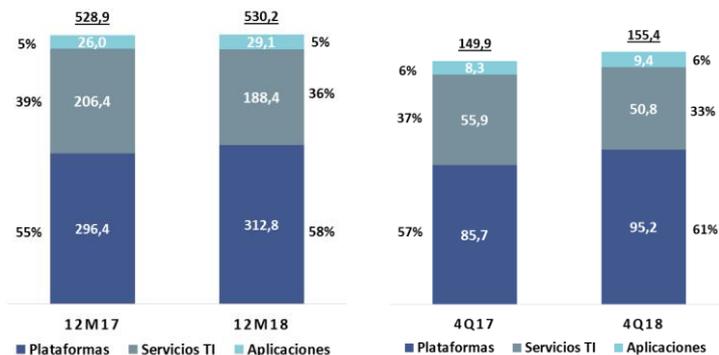


## Mercados, resultados y tendencias

- ❑ Chile: un mercado estable, mayor generador de EBITDA
- ❑ Brasil: plan estratégico guiando la recuperación
- ❑ México: grandes oportunidades por venir
- ❑ OPLA: dinamismo y mejora en rentabilidad

# Chile – Resultados 4Q18 & 12M18

## Ingresos (millones de US\$)



## EBITDA (millones de US\$)



	Var. 12M 18/17	Var. 4Q 18/17	Var. 4Q18/3Q18
Plataformas	↑ 5,5%	↑ 11,1%	↑ 27,6%
Servicios TI	↓ -8,7%	↓ -9,2%	↑ 0,8%
Aplicaciones	↑ 11,6%	↑ 12,9%	↑ 35,5%
<b>Total Ingresos</b>	<b>↑ 0,3%</b>	<b>↑ 3,6%</b>	<b>↑ 17,8%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>↓ -14,4%</b>	<b>↓ -15,8%</b>	<b>↑ 17,2%</b>

	1S2018	2S2018	Var 2S/1S
Ingresos	249,5	280,7	↑ 12,5%
EBITDA	34,7	43,9	↑ 26,7%
Margen EBITDA	13,9%	15,6%	↑ 175pb

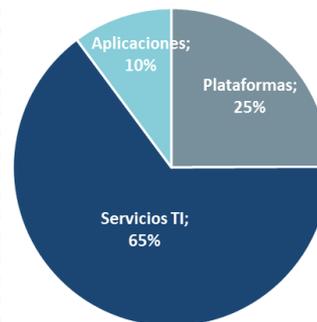
- **Ingresos aumentan 3,6%** respecto 4Q17 (base comparativa más alta)
- Margen EBITDA alcanza 15,6% en el 4Q18.
- **Sin efecto I-Med, Ingresos aumentan (+4,4% / +7,4%)** y EBITDA cae (-1,3% / -5,4%) en 12M18/4Q18.
- **Ingresos y EBITDA aumentan 27,6% y 17,2%**, respectivamente, frente al 3Q18.

## Chile: mercado estable, el mayor generador de EBITDA

- Mercado de **mayor contribución** de ingresos y EBITDA
- Enajenación de I-Med (Dic-17) → **Mayor base comparativa para todo 2018**
- Excluyendo efecto I-Med, **ingresos crecen y margen disminuye levemente** durante 2018.

SONDA Chile	Var. 12M 18/17	Var. 4Q 18/17
Ingresos	↑ 4,4%	↑ 7,4%
EBITDA	↓ -1,3%	↓ -5,4%
Mg. EBITDA	↓ -90pb	↓ -210pb

- Chile, negocio core (sin negocio de distribución de plataformas mayorista y retail) presenta **alto nivel de márgenes y mix de ingresos de alto valor agregado**.

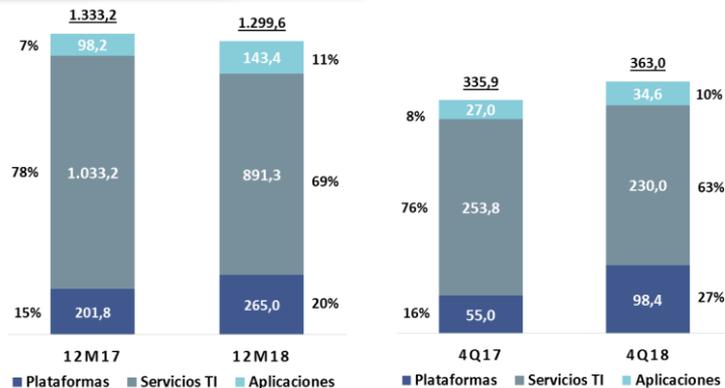


- Excluyendo el negocio retail (Apple), mayorista y efecto I-Med, **ingresos aumentan 7,3% en moneda comparable y 6,7% en moneda reporte**.

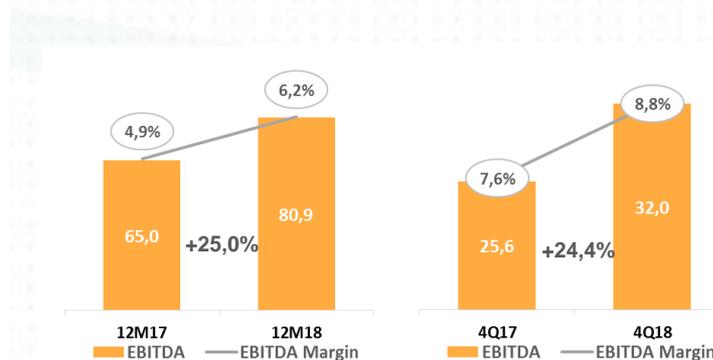
**Margen EBITDA  
negocio core  
(12M18) = 23,7%**

# Brasil – Resultados 4Q18 & 12M18

## Ingresos (millones de BRL)



## EBITDA (millones de BRL)



	Var. 12M 18/17	Var. 4Q 18/17	Var. 4Q18/3Q18
Plataformas	↑ 31,3%	↑ 78,8%	↑ 57,6%
Servicios TI	↓ -13,7%	↓ -9,4%	↑ 0,0%
Aplicaciones	↑ 45,9%	↑ 27,9%	↓ -7,2%
<b>Total Ingresos</b>	<b>↓ -2,5%</b>	<b>↑ 8,1%</b>	<b>↑ 10,1%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>↑ 24,4%</b>	<b>↑ 25,0%</b>	<b>↑ 27,4%</b>

	1S2018	2S2018	Var 2S/1S
Ingresos	607	693	↑ 14.1%
EBITDA	24	57	↑ 139.2%
Margen EBITDA	3.9%	8.2%	↑ 431pb

- **Ingresos en BRL aumentan 8,1%** respecto 4Q17 y 10,1% respecto 3Q18
- EBITDA y Margen EBITDA registra nuevamente **expansiones (QoQ) y (YoY)**
- **Servicios TI** detiene caída en ingresos (2S18) y registra **+6,7% respecto 1S18**

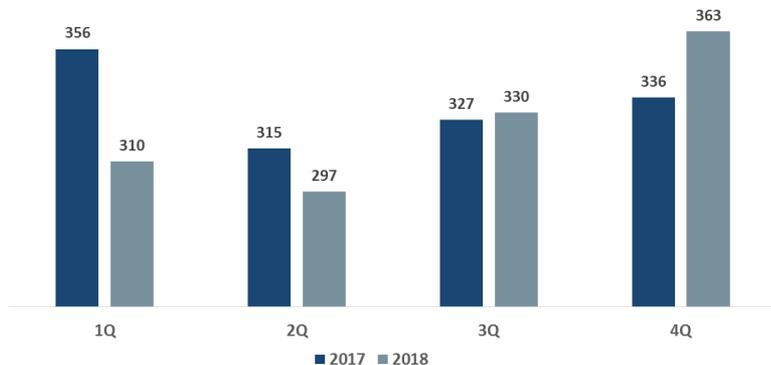
## Brasil: plan estratégico guiando la recuperación

- Mercado de mayor tamaño de la región en gasto TI
- Nuevo liderazgo impulsando plan estratégico orientado a crecimiento y mejoras de rentabilidad
- En 2018 se empiezan a ver mejoras graduales y progresivas en los resultados
- Ingresos comienzan leve repunte en 2S18

### Ingresos (millones de BRL)

+10,1% (4Q18/3Q18)

+8,0% (4Q18/4Q17)



- EBITDA aumentando (Y o Y) y (Q o Q)

### EBITDA (millones de BRL)

+27,4% (4Q18/3Q18)

+125,0% (4Q18/4Q17)



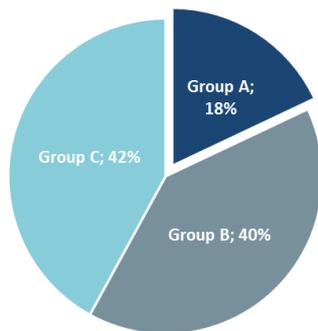
- Márgenes expandiéndose secuencialmente en 2017 y 2018



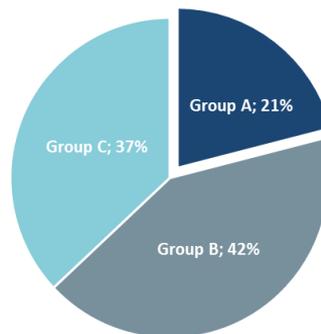
# Brasil: plan estratégico guiando la recuperación

- Cierres de contratos contribuyendo al cambio en el mix de ingresos
  - ✓ Foco en cambios del mix de ingresos
    - ❑ Grupo A: unidades de negocios con Mg Bruto  $\geq$  20%
    - ❑ Grupo B: unidades de negocio con Mg Bruto entre 15% y 20%
    - ❑ Grupo C: unidades de negocio con Mg Bruto  $\leq$  15%

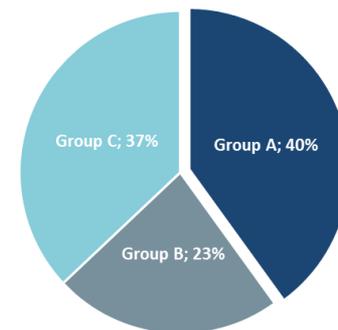
**Mix de Ingresos 2017**  
(por grupo A, B y C)



**Meta Cierre de Negocios 2018**  
(por grupo A, B y C)



**Cierre de Negocios 2018**  
(por grupo A, B y C)



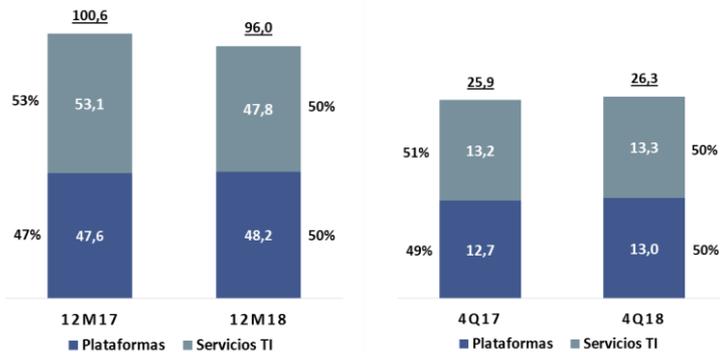
## Brasil: adquisición M2M

---

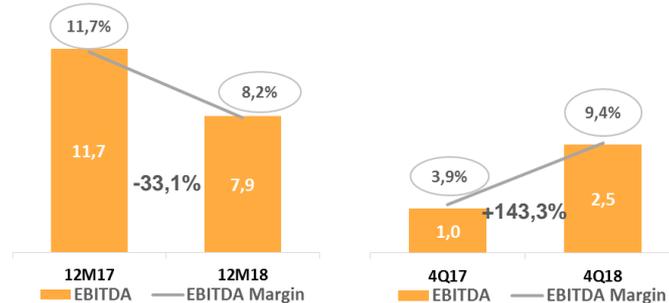
- ❑ SONDA adquirió M2M Solutions, uno de los principales proveedores de soluciones tecnológicas en transporte y de movilidad urbana en Brasil.
  - ❑ M2M desarrolló importantes proyectos de Smart Transport en Brasil y en el extranjero (México, Portugal y Guatemala). Con más de 150 clientes, la empresa monitorea más de 25 mil buses actualmente.
  - ❑ La empresa cuenta con soluciones de gestión de flota en la nube (software as a service), planificación y gestión del viaje, control de acceso de pasajeros, telemetría, analytics & BI y diversas aplicaciones.
  - ❑ Principales proyectos: implementación de las soluciones de gestión de flota para el BRT (Bus Rapid Transit) de Rio de Janeiro, Belém y Fortaleza.
  - ❑ Con esta adquisición, SONDA acelera su participación en el mercado de Smart Transport en Brasil. La oferta de M2M es complementaria a la de SONDA y puede ser apalancada a nivel regional.
  - ❑ Esta adquisición se enmarca en el plan estratégico 2019 – 2021 de SONDA, en el cual la industria de transporte fue establecida como una de las cuatro industrias foco a nivel regional.
-

# México – Resultados 4Q18 & 12M18

## Ingresos (millones de US\$)



## EBITDA (millones de US\$)



	Var. 12M 18/17	Var. 4Q 18/17	Var. 4Q18/3Q18
Plataformas	↑ 1,2%	↑ 2,7%	↓ -47,2%
Servicios TI	↓ -9,9%	↑ 0,9%	↑ 6,2%
Aplicaciones	-	-	-
<b>Total Ingresos</b>	↓ -4,6%	↑ 1,8%	↓ -29,3%
<b>EBITDA</b>	↓ -33,1%	↑ 143,3%	↓ -41,2%

- Ingresos aumentan** 1,8% con respecto 4Q17 y 41,0%/69,2%, respecto 1Q18/2Q18.
- Margen EBITDA mejora 550pb** respecto 4Q17 y alcanza 9,4% en el 4Q18.

	1S2018	2S2018	Var 2S/1S
Ingresos	34,2	61,7	↑ 80,2%
EBITDA	1,4	6,5	↑ 380,7%
Margen EBITDA	3,9%	10,5%	↑ 658pb

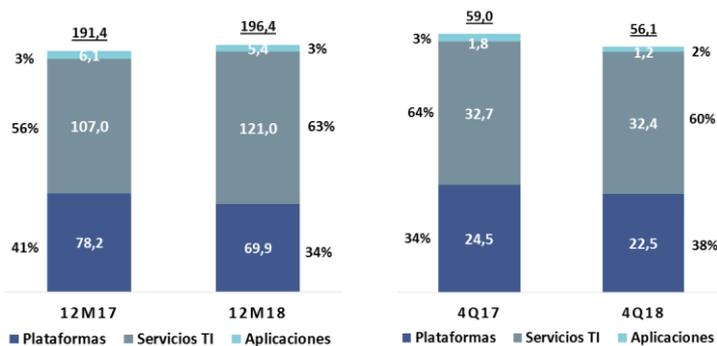
## México: grandes oportunidades por venir

---

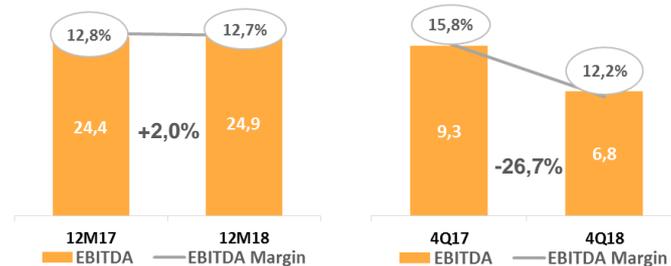
- ❑ **Segundo mercado de mayor tamaño** de la región en gasto TI
  - ❑ 2018 llega con **nuevos liderazgos orientados a estabilizar operación y recuperar ventas**
  - ❑ **Nuevo CEO y nuevo Director Comercial** a partir de 2S2018
  - ❑ Nuevo **plan estratégico para recuperación de márgenes y crecimiento** a partir de 2019
-

# OPLA – Resultados 4Q18 & 12M18

## Ingresos (miles de US\$)



## EBITDA (miles de US\$)



	Var. 12M 18/17	Var. 4Q 18/17	Var. 4Q18/3Q18
Plataformas	↓ -10,6%	↓ -8,3%	↑ 11,2%
Servicios TI	↑ 13,0%	↓ -1,1%	↑ 0,7%
Aplicaciones	↓ -11,5%	↓ -31,8%	↓ -7,8%
<b>Total Ingresos</b>	↑ <b>2,6%</b>	↓ <b>-5,0%</b>	↑ <b>4,5%</b>
<b>EBITDA</b>	↑ <b>2,0%</b>	↓ <b>-26,7%</b>	↑ <b>15,9%</b>

	1S2018	2S2018	Var 2S/1S
Ingresos	89,3	107,1	↑ 20,0%
EBITDA	12,5	12,4	↓ -0,5%
Margen EBITDA	14,0%	11,6%	↓ (239pb)

- Ingresos en moneda comparable aumentan** 17,8% en 12M18 y 16,9% en 4Q18. En moneda reporte ingresos aumentan 2,6% (YoY).
- EBITDA en moneda comparable crece +7,3%** con respecto a 12M17.
- Margen EBITDA alcanza 12,2% en el 4Q18, **mejorando 100pb respecto 3Q18**. Margen EBITDA se mantiene en línea con respecto 12M17.

## OPLA: dinamismo y mejora en rentabilidad

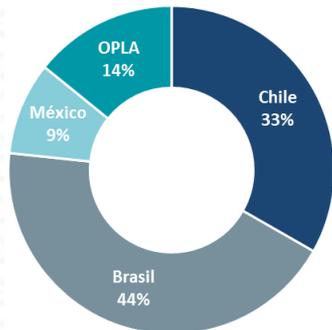
---

- ❑ Región presenta un **buen crecimiento en moneda comparable**: +22,5% en 2017 y 8,9% en 2018, sin considerar adquisición de Compufácil, manteniendo márgenes.
  - ❑ Colombia, Panamá y Perú están generando **mayor dinamismo**
  - ❑ **Exitoso proceso de integración** de Compufácil, adquirida en Jul-17
  - ❑ **Colombia** tiene **nuevo CEO** a partir de mayo 2018
  - ❑ **Pipeline de oportunidades sigue aumentando** (+14,0% en 2018) y alcanza US\$1,0 Bn
-

# Cierre de negocios

## Cierres por región (US\$ millones)

12M2017: \$1,328



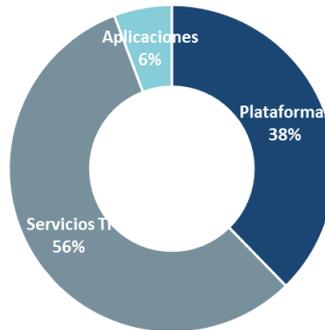
-5,9%

12M2018: \$1.249



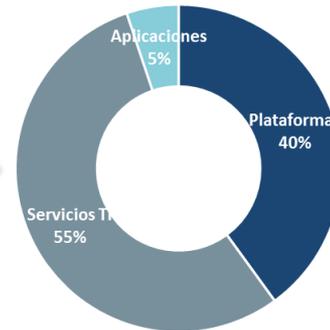
## Cierres por línea de negocio (US\$ millones)

12M2017: \$1,328



-5,9%

12M2018: \$1.249



## Cierres por tipo de contribución



Millones de US\$	12M 2018	12M 2017	Var. %	Var Adj.
Chile	461.4	441.2	4.6%	4.5%
Brasil	471.0	576.6	-18.3%	-9.5%
México	96.0	121.3	-20.9%	-19.8%
OPLA	221.1	188.7	17.2%	17.2%
<b>Total</b>	<b>1,249.5</b>	<b>1,327.9</b>	<b>-5.9%</b>	<b>-1.6%</b>

Millones de US\$	12M 2018	12M 2017	Var %	Var Adj.
Plataformas	499.5	500.3	-0.2%	-0.2%
Servicios TI	685.5	751.2	-8.8%	-2.0%
Aplicaciones	64.5	76.3	-15.5%	-8.7%
<b>Total</b>	<b>1,249.5</b>	<b>1,327.9</b>	<b>-5.9%</b>	<b>-1.6%</b>

Nota: Var. Adj. corresponde a la variación en moneda comparable

▣ Pipeline de Oportunidades US\$3.227 millones (-0.4%)

# Posición Financiera

Estado de Situación Financiera (Millones de US\$)	Dic-18	Dic-17	Δ \$	Δ %
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	71,1	58,8	12,3	20,9%
Otros Activos Financieros Corrientes	23,1	65,6	(42,5)	(64,7%)
Deudores Comerciales y Otros	337,2	324,1	13,1	4,1%
Cuentas por Cobrar a Emp. Rel.	9,3	8,2	1,1	13,5%
Inventarios	78,7	54,3	24,4	45,0%
Otros Activos Corrientes	75,1	69,1	5,9	8,6%
<b>ACTIVOS CORRIENTE</b>	<b>594,5</b>	<b>580,1</b>	<b>14,4</b>	<b>2,5%</b>
Activos Intangibles y Plusvalía	358,5	367,0	(8,5)	(2,3%)
Propiedades, Planta y Equipo	176,7	178,7	(1,9)	(1,1%)
Otros Activos no Corrientes	162,4	139,7	22,8	16,3%
<b>ACTIVOS NO CORRIENTE</b>	<b>697,6</b>	<b>685,3</b>	<b>12,3</b>	<b>1,8%</b>
<b>ACTIVOS TOTALES</b>	<b>1.292,2</b>	<b>1.265,4</b>	<b>26,8</b>	<b>2,1%</b>
Pasivos Financieros Corrientes	163,1	100,9	62,2	61,7%
Otros Pasivos Corrientes	253,2	263,1	(9,9)	(3,8%)
<b>PASIVOS CORRIENTES</b>	<b>416,3</b>	<b>364,0</b>	<b>52,3</b>	<b>14,4%</b>
Pasivos Financieros no Corrientes	100,9	147,0	(46,1)	(31,4%)
Otros Pasivos no Corrientes	57,1	49,5	7,5	15,2%
<b>PASIVOS NO CORRIENTE</b>	<b>158,0</b>	<b>196,5</b>	<b>(38,5)</b>	<b>(19,6%)</b>
<b>PASIVOS TOTALES</b>	<b>574,2</b>	<b>560,5</b>	<b>13,7</b>	<b>2,4%</b>
Participaciones no controladoras	5,8	7,7	(1,9)	(24,2%)
<b>PATRIMONIO NETO CONTROLADORA</b>	<b>712,2</b>	<b>697,2</b>	<b>14,9</b>	<b>2,1%</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS TOTALES</b>	<b>1.292,2</b>	<b>1.265,4</b>	<b>26,8</b>	<b>2,1%</b>

	dic-18	Dic-17
<b>Liquidez Corriente</b>	1,4x	1,6x
(Activos Corrientes / Pasivos Corrientes)		
<b>Leverage</b>	0,8x	0,8x
((Pasivos Corrientes + Pasivos No Corrientes) / Patrimonio)		
<b>Cobertura de Gastos Financieros</b>	6,4x	5,7x
(EBITDA / Costos Financieros)		
<b>Ratio Deuda Financiera Neta sobre EBITDA</b>	1,3x	0,8x
((Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes. - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros Ctes.) / EBITDA <sup>1+2</sup> )		
<b>Deuda Financiera (millones de US\$)</b>	263,9	247,8
(Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes.)		
<b>Deuda Financiera Neta (millones de US\$)</b>	169,7	123,4
(Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes. - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros Ctes.)		

**Nota:**

- Resultado Operacional + Resultado Bruto – Gastos de Administración
- EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación and Amortización



2018 | Todos los derechos reservados.