

**Presentación de
Resultados
3Q18 & 9M18**
Octubre 23, 2018

SONDA®



Destacados del 3Q2018 & 9M2018



- ❑ **Resultados:** en el 3Q18 los resultados mejoraron en todas las líneas con respecto al 2T18.
- ❑ **Resultados:** los resultados del 2018 han estado afectados negativamente por el efecto de conversión a moneda reporte. Efecto en ingresos (-US\$69 millones) y en EBITDA (-US\$4 millones) durante los 9M18.
- ❑ **Ingresos:** en el 3Q18 ingresos aumentan 6,6% en moneda comparable (YoY), registrando crecimiento en todas las regiones.
- ❑ **Chile:** Ingresos aumentan 1,2% respecto 3T17. En los 9M18, excluyendo el negocio retail (Apple), mayorista y efecto I-MED, ingresos aumentan 8,6% en moneda comparable y 6,2% en moneda reporte
- ❑ **Brasil:** Margen EBITDA registra nuevamente expansiones (Q o Q) y (Y o Y) en BRL. EBITDA aumenta 24% en 9M18 (YoY) y 59.5% en 3T18 (QoQ).
- ❑ **México:** registra mejoras importantes en ingresos y EBITDA durante 3Q18 respecto de 1Q18 y 2Q18.
- ❑ **OPLA:** Ingresos crecen 18,2% en 9M18 en moneda comparable.
- ❑ **Utilidad Neta:** excluyendo efectos cambiarios en impuestos Utilidad Neta presenta mejoras secuenciales durante 2018 (Q o Q).
- ❑ **Cierres de Contratos:** aumentaron 29,3% en 3T18 (YoY), impulsados por Brasil (+62,5%), OPLA (+35,9%) y Chile (+10,3%).

Resultados Acumulados - 9M2018



Millones de US\$	9M 2018	Var. 18/17	9M 2018 A	Var. 18A/17
Ingresos Consolidados	863.7	↓ (-6.9%)	932.4	↑ 0.5%
EBITDA Consolidado	94.5	↓ (-10.6%)	98.4	↓ (-6.9%)
Mg. EBTIDA	10.9%	↓ (-45pb)	10.6%	↓ (-83pb)
Utilidad Neta	10.5	↓ (-71.1%)	24.6	↓ (-10.8%)
Mg. Neto	1.2%	↓ (-270pb)	2.6%	↓ (-33pb)

Nota: 9M2018A corresponde a valores del periodo 2018 en moneda comparable, ajustados a tipo de cambio 2017.

Destacados

- ❑ Ingresos en moneda comparable se mantuvieron estables (+0,5%), como consecuencia de aumentos en OPLA (+18,2%) y Chile (+0,3%), compensados por Brasil (-6,1%) y México (-4,0%).
- ❑ EBITDA en moneda comparable disminuyó 6,9%, explicado principalmente por Chile (efecto I-MED) y México.
- ❑ Efectos cambiarios afectaron negativamente la Utilidad Neta (US\$14,1 millones). En 2017 el efecto fue positivo (+US\$8,8 millones).

Resultados Trimestrales - 3Q 2018



Millones de US\$	3Q 2018	Var. 18/17	3Q 2018 A	Var. 18A/17
Ingresos Consolidados	306.6	↓ (-0.3%)	327.9	↑ 6.6%
EBITDA Consolidado	37.1	↓ (-6.7%)	38.6	↓ (-3.0%)
Mg. EBTIDA	12.1%	↓ (-82pb)	11.8%	↓ (-116pb)
Utilidad Neta	8.5	↓ (-54.6%)	11.3	↑ 1.6%
Mg. Neto	2.8%	↓ (-330pb)	3.4%	↓ (-17pb)

Nota: 9M2018A corresponde a valores del periodo 2018 en moneda comparable, ajustados a tipo de cambio 2017.

Destacados

- ❑ Ingresos en moneda comparable aumentaron (+6,6%), como consecuencia de aumentos en todas las regiones: Chile (+0,2%), Brasil (+0,9%), México (+31,7%) y OPLA (21,0%).
- ❑ EBITDA en moneda comparable disminuyó 3,0%, explicado principalmente por Chile (efecto I-MED) y México.
- ❑ Efectos cambiarios afectaron negativamente la Utilidad Neta (US\$2,8 millones). En 2017 el efecto fue positivo (+US\$7,5 millones).
- ❑ Cierres de contratos aumentaron 29,3% (YoY), impulsados por Brasil (+62,5%), OPLA (+35,9%) y Chile (+10,3%).

Resultados Trimestrales – 2018



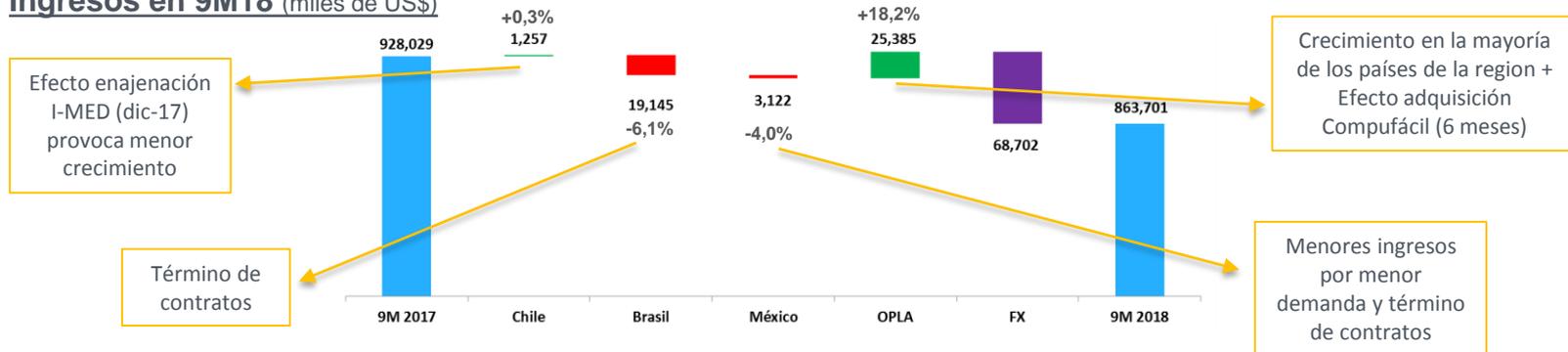
Millones de US\$	1Q 2018	2Q 2018	3Q 2018
Ingresos Consolidados	280,3	276,8	306,6
Var % (Q o Q)		(-1,3%)	10,8%
EBITDA Consolidado	26,6	30,7	37,1
Var % (Q o Q)		15,5%	20,8%
Mg. EBTIDA	9,5%	11,1%	12,1%
Var % (Q o Q)		161pb	100pb
Utilidad Neta	7,3	(5,3)	8,5
Var % (Q o Q)		(-172,5%)	259,4%
Mg. Neto	2,6%	(-1,9%)	2,8%
Var % (Q o Q)		(-454pb)	469pb
Utilidad Neta sin efectos cambiarios en impuestos	3,9	9,4	11,3
Var % (Q o Q)		140,2%	20,7%
Mg. Neto sin efectos cambiarios en impuestos	1,4%	3,4%	3,7%
Var % (Q o Q)		199pb	30pb

Destacados

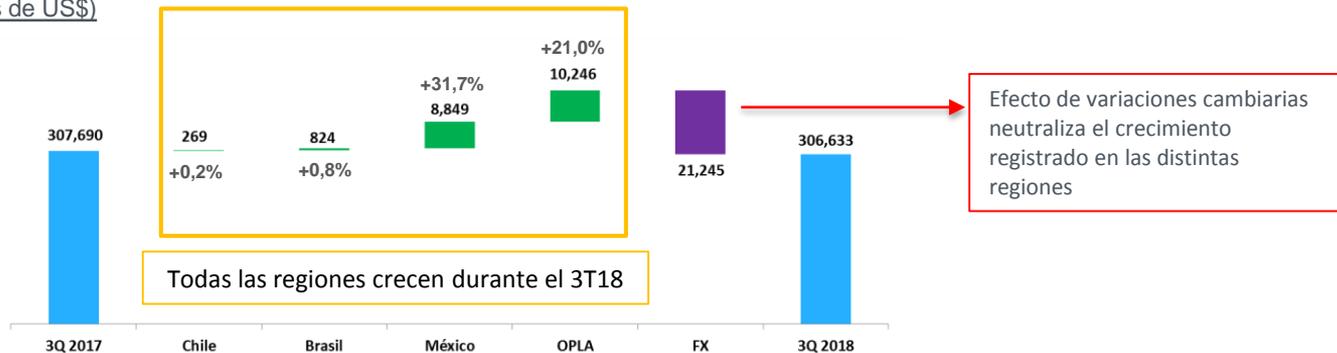
- ❑ Aumento secuencial de margen EBITDA en 2T18 y 3T18.
- ❑ Mejoras en la rentabilidad impulsa crecimientos secuenciales en generación de EBITDA.
- ❑ Sin efectos cambiarios en la determinación de impuestos, la Utilidad Neta presenta crecimiento secuencial en 2T18 y 3T18, además de expansión secuencial de márgenes.

Contribución de Ingresos por Región

□ Ingresos en 9M18 (miles de US\$)

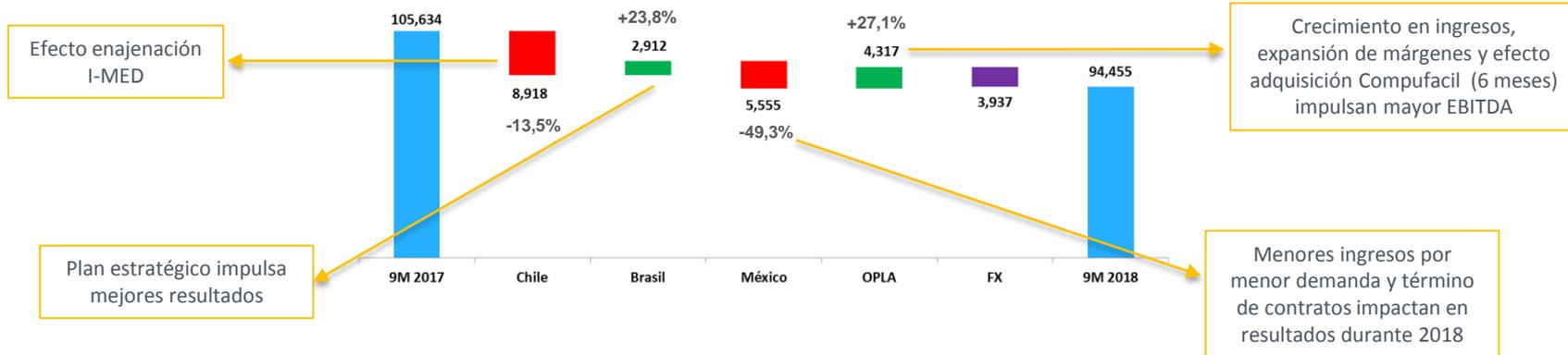


□ Ingresos en 3T18 (miles de US\$)

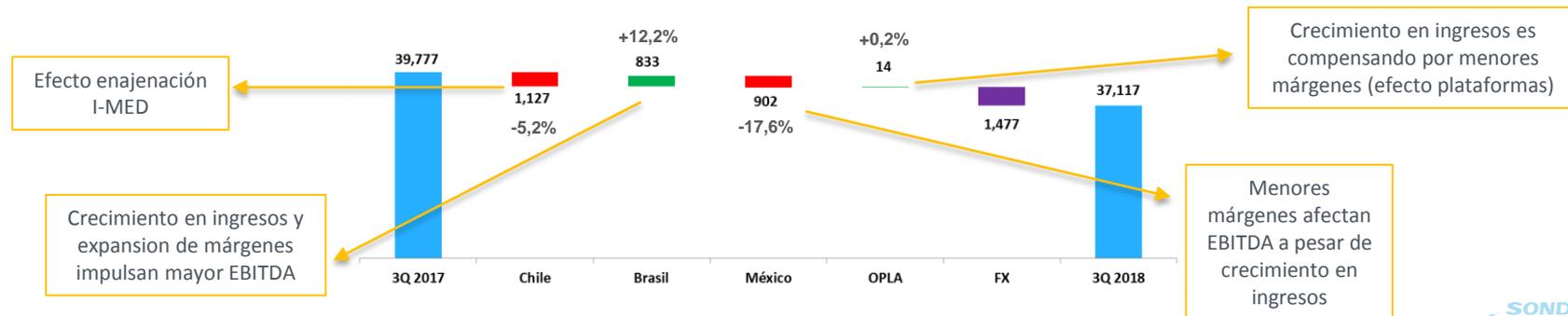


Contribución de EBITDA por Región

EBITDA en 9M18 (miles de US\$)



EBITDA en 3T18 (miles de US\$)



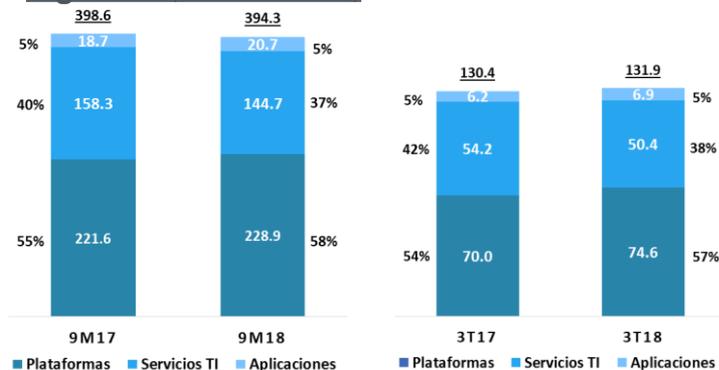
Nota: valores en US\$ fueron convertidos utilizando un tipo de cambio = \$660,42 / US\$.

Mercados – Resultados y Tendencias

- ❑ **Chile:** un mercado estable, mayor generador de EBITDA
- ❑ **Brasil:** plan estratégico guiando la recuperación
- ❑ **México:** grandes oportunidades por venir
- ❑ **OPLA:** dinamismo y mejora en rentabilidad

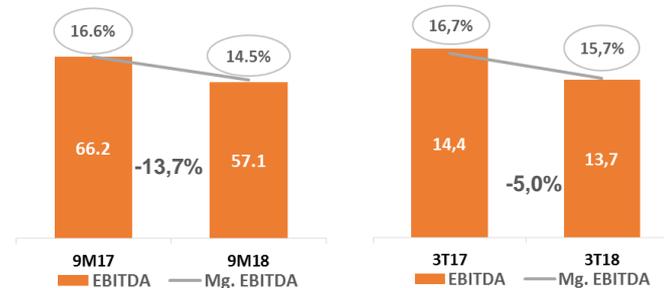
Chile – Resultados 3Q18 & 9M18

□ Ingresos (millones de US\$)

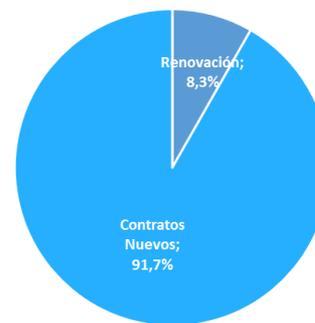


	Var. 9M18/9M17	Var. 3T18/3T17	Var. 3T18/2T18
Plataformas	↑ 3.3%	↑ 6.6%	↓ -3.6%
Servicios TI	↓ -8.6%	↓ -7.1%	↑ 5.1%
Aplicaciones	↑ 11.0%	↑ 12.4%	↓ -7.5%
Total Ingresos	↓ -1.1%	↑ 1.2%	↓ -0.7%
EBITDA	↓ -13.7%	↓ -5.0%	↑ 14.7%

□ EBITDA (millones de US\$)



□ Cierres de Contratos (millones de US\$)



Total Cierres:
US\$329 M (+7,3%)

□ Ingresos aumentan 1,2% respecto 3T17 (base comparativa más alta)

- Margen EBITDA alcanza 15,7% en el 3T18.
- Sin efecto I-MED, Ingresos y EBITDA aumentan respecto 3T17 y 9M17.
- Excluyendo el negocio retail (Apple), mayorista y efecto I-MED, ingresos aumentan 8,6% en moneda comparable y 6,2% en moneda reporte.
- Cierres de Contratos registra crecimiento de 10,3% en 3T18

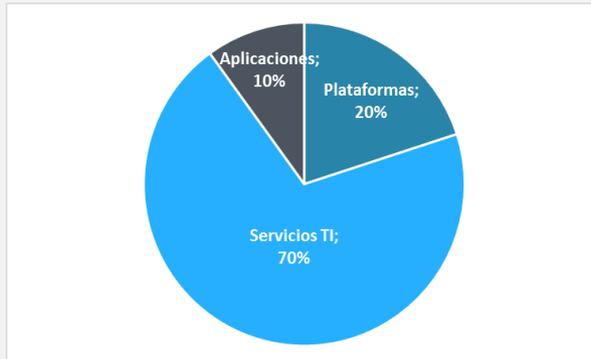
Chile - mercado estable, el mayor generador de EBITDA



- ❑ Mercado de mayor contribución de ingresos y EBITDA
- ❑ Enajenación de I-MED (Dic-17) → Mayor base comparativa para todo 2018
- ❑ Excluyendo efecto I-MED, ingresos crecen y márgenes se mantienen estables

SONDA Chile	Var. 9M18/9M17	Var. 3T18/3T17
Ingresos	↑ 3,1%	↑ 5,8%
EBITDA	↑ 0,7%	↑ 12,9%
Mg. EBITDA	↓ -30pb	↑ 100pb

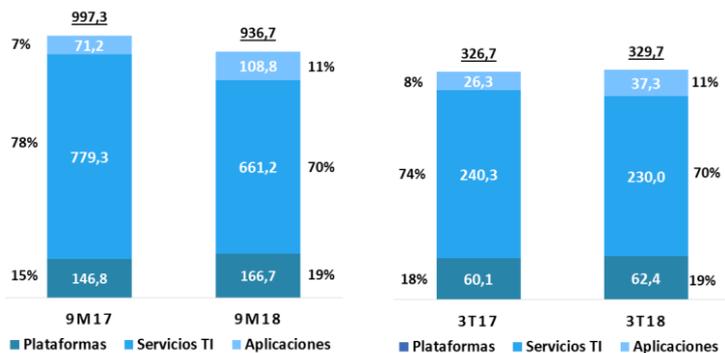
- ❑ Chile Pro-Forma (sin negocio de plataformas mayorista y retail) presenta alto nivel de márgenes y mix de ingresos de alto valor agregado



- ✓ Excluyendo el negocio retail (Apple), mayorista y efecto I-MED, ingresos aumentan 8,6% en moneda comparable y 6,2% en moneda reporte.
- ✓ **Margen EBITDA (9M2018): 24,4%**

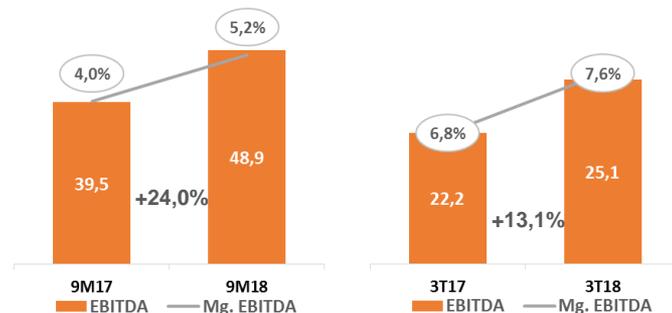
Brasil – Resultados 3Q18 & 9M18

□ Ingresos (millones de BRL)

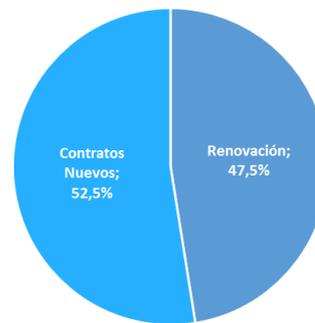


Ingresos	Var. 9M18/9M17	Var. 3T18/3T17	Var. 3T18/2T18
Plataformas	↑ 13.5%	↑ 3.8%	↑ 6.5%
Servicios TI	↓ -15.2%	↓ -4.3%	↑ 11.4%
Aplicaciones	↑ 52.8%	↑ 41.8%	↑ 16.0%
Total Ingresos	↓ -6.1%	↑ 0.9%	↑ 10.9%
EBITDA	↑ 24.0%	↑ 13.1%	↑ 59.5%

□ EBITDA (millones de BRL)



□ Cierres de Contratos (millones de BRL)



Total Cierres:

BRL\$1.357 M (-2,5%)

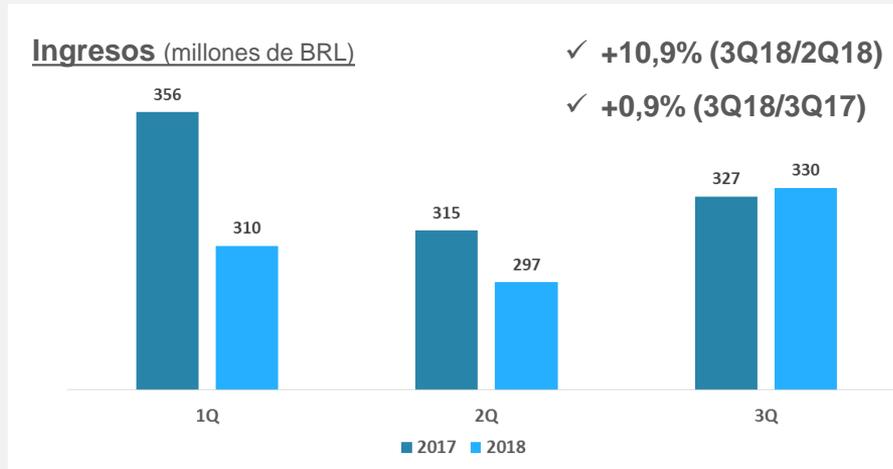
□ Ingresos en BRL aumentan 0,9% respecto 3T17

- Margen EBITDA registra nuevamente expansiones (Q o Q) y (Y o Y)
- Servicios TI detiene caída en ingresos y registra +11,4% respecto 2T18
- Cierres de Contratos anota crecimiento de 95,3% en 3T18 (moneda comparable) y Pipeline alcanza BRL\$6.309 millones

Brasil: plan estratégico guiando la recuperación



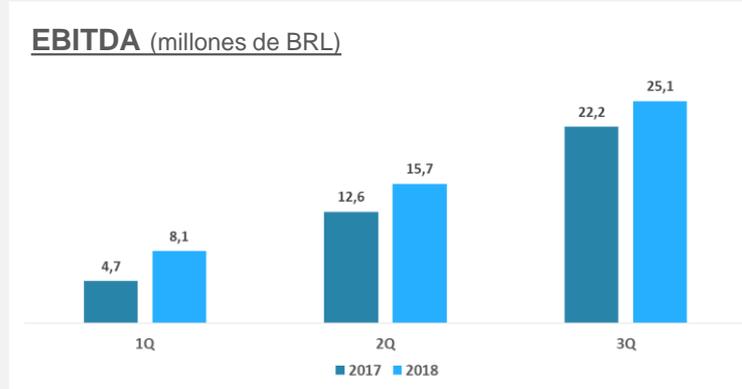
- ❑ Mercado de mayor tamaño de la región en gasto TI
- ❑ Nuevo liderazgo impulsando plan estratégico orientado a crecimiento y mejoras de rentabilidad
- ❑ En 2018 se empiezan a ver mejoras graduales y progresivas en los resultados
- ❑ Ingresos comienzan leve repunte en 2S18



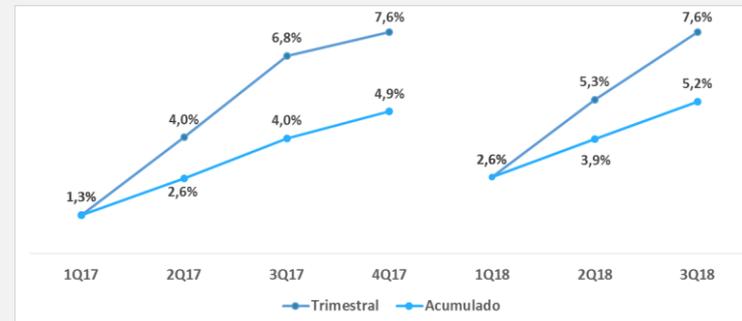
Brasil: plan estratégico guiando la recuperación



- EBITDA aumentando (Y o Y) y (Q o Q)



- Márgenes expandiéndose secuencialmente en 2017 y 2018



Brasil: plan estratégico guiando la recuperación



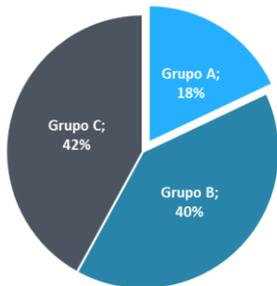
❑ Cierres de contratos contribuyendo al cambio en el mix de ingresos

✓ Foco en cambios del mix de ingresos

- Grupo A: unidades de negocios con Mg Bruto \geq 20%
- Grupo B: unidades de negocio con Mg Bruto entre 15% y 20%
- Grupo C: unidades de negocio con Mg Bruto \leq 15%

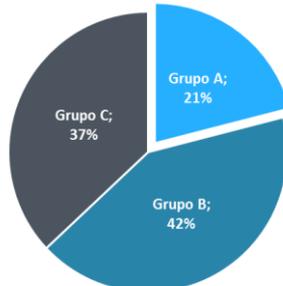
Mix de Ingresos en 2017

(por grupo A, B y C)



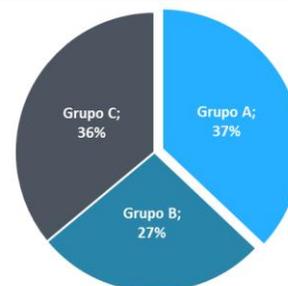
Meta de Cierres de Negocios 2018

(por grupo A, B y C)



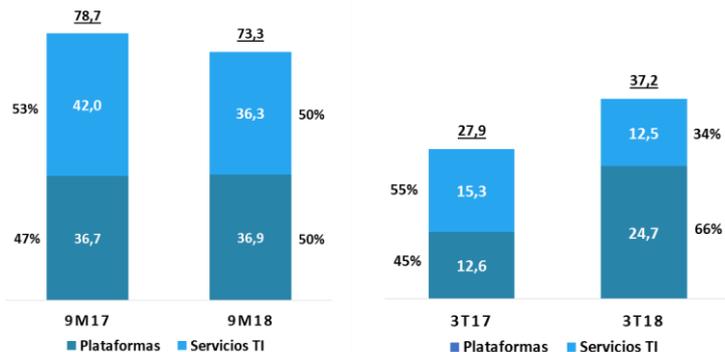
Cierres de Negocios en 9M2018

(por grupo A, B y C)



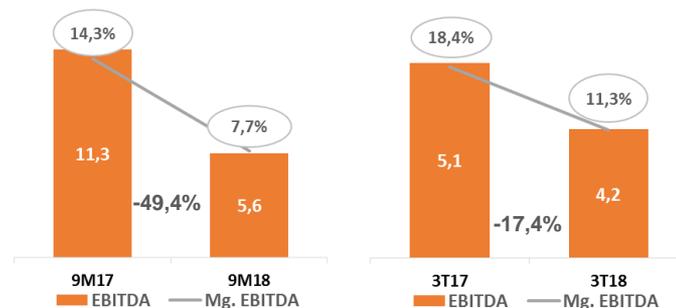
México – Resultados 3Q18 & 9M18

□ Ingresos (millones de US\$)

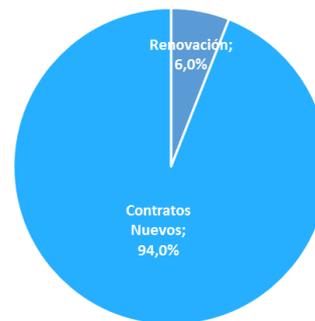


	Var. 9M18/9M17	Var. 3T18/3T17	Var. 3T18/2T18
Plataformas	↑ 0.7%	↑ 96.7%	↑ 495.3%
Servicios TI	↓ -13.5%	↓ -18.2%	↓ -5.5%
Aplicaciones	-	-	-
Total Ingresos	↓ -6.9%	↑ 33.6%	↑ 114.0%
EBITDA	↓ -49.9%	↓ -17.4%	↑ 561.7%

□ EBITDA (millones de US\$)



□ Cierres de Contratos (millones de US\$)



Total Cierres:
US\$68 M (-19,7%)

□ Ingresos aumentaron 31.7% en 3T18 (YoY) en moneda comparable.

- Mg. EBITDA mejora 745pb respecto de 2T18 alcanzando 11,3% en 3T18.
- Importante contrato cerrado en 2T18 contribuyó al crecimiento en ingresos durante el 3Q18 (YoY / QoQ)

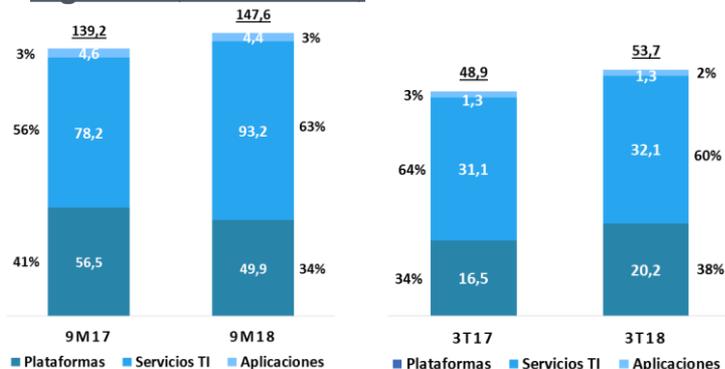
México – grandes oportunidades por venir



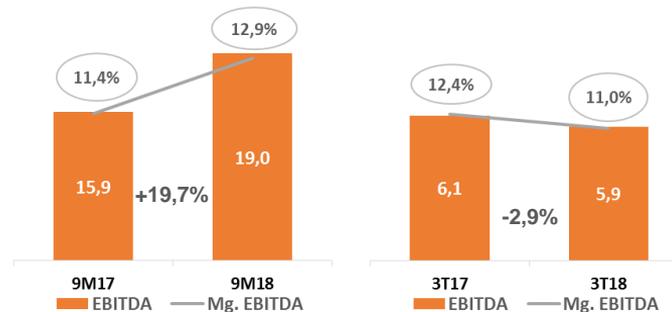
- ❑ Segundo mercado de mayor tamaño de la región en gasto TI
- ❑ 2018 llega con nuevos liderazgos orientados a estabilizar operación y recuperar ventas
- ❑ Nuevo CEO y nuevo Director Comercial a partir de 2S2018
- ❑ Nuevo plan estratégico para recuperación de márgenes y crecimiento a partir de 2019

OPLA – Resultados 3Q18 & 9M18

□ Ingresos (millones de US\$)

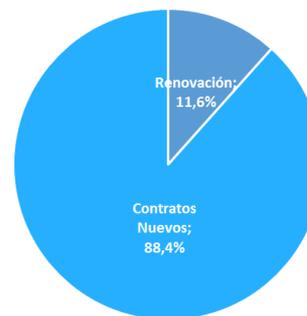


□ EBITDA (millones de US\$)



	Var. 9M18/9M17	Var. 3T18/3T17	Var. 3T18/2T18
Plataformas	↓ -11.6%	↑ 22.5%	↑ 27.0%
Servicios TI	↑ 19.3%	↑ 3.3%	↓ -0.5%
Aplicaciones	↓ -3.2%	↑ 2.9%	↓ -16.4%
Total Ingresos	↑ 6.0%	↑ 9.8%	↑ 7.8%
EBITDA	↑ 19.7%	↓ -2.9%	↓ -26.5%

□ Cierres de Contratos (millones de US\$)



Total Cierres:
US\$164 M (+32,3%)

- **Ingresos, en moneda comparable, aumentan 21,0% en 3T18**
- EBITDA en moneda comparable aumenta 27,1% en 9M18 (YoY)
- Cierres de contratos aumentan 32,3% en 9M18 y Pipeline US\$1,1 Bn (+32,6%)

OPLA: dinamismo y mejora en rentabilidad

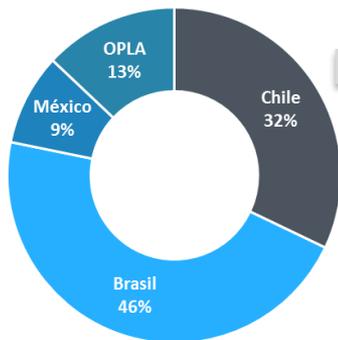


- ❑ Crecimiento de dos dígitos en ingresos (+31,5% en 2017, 17% sin adquisición de Compufácil) y expansión de márgenes
- ❑ Colombia, Panamá y Perú impulsan crecimiento y mejoras de márgenes
- ❑ Exitoso proceso de integración de Compufácil, adquirida en Jul-17
- ❑ Colombia con nuevo CEO a partir de mayo 2018
- ❑ Pipeline de oportunidades sigue aumentando (+33% en 2018) y alcanza US\$1,1Bn

Cierres de Negocios

□ Cierres por Región (US\$ millones)

9M2017: \$956



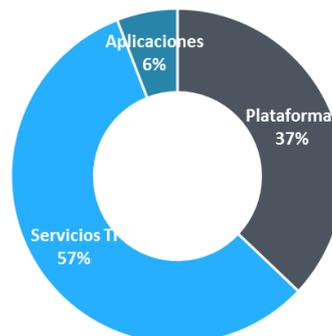
-2,3%

9M2018: \$934



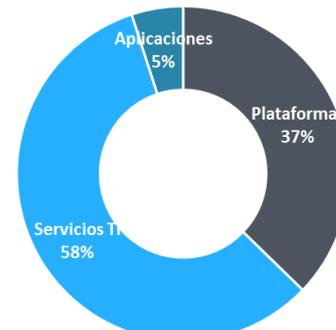
□ Cierres por Línea de Negocio (US\$ millones)

9M2017: \$956



-2,3%

9M2018: \$934



□ Cierres por Tipo de Contribución



Millones de US\$	9M 2018	9M 2017	Var %
Chile	329,0	306,6	7,3%
Brasil	372,6	440,6	-15,4%
México	67,7	84,4	-19,7%
OPLA	164,3	124,2	32,3%
Total	933,5	955,8	-2,3%

Millones de US\$	9M 2018	9M 2017	Var %
Plataformas	347,5	354,2	-1,9%
Servicios TI	539,3	545,2	-1,1%
Aplicaciones	46,7	56,3	-17,0%
Total	933,5	955,8	-2,3%

□ **Brasil en BRL: -2,5% vs US\$:-15,4%**

□ **Pipeline de Oportunidades**
✓ **US\$3.525 millones (+0.6%)**

Posición Financiera

Estado de Situación Financiera (Millones de US\$)	Sep-18	Dic-17	Δ \$	Δ %
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	60.6	61.8	(1.3)	(2.0%)
Otros Activos Financieros Corrientes	22.4	69.0	(46.7)	(67.6%)
Deudores Comerciales y Otros	311.4	340.9	(29.6)	(8.7%)
Cuentas por Cobrar a Emp. Rel.	9.3	8.6	0.7	8.1%
Inventarios	64.7	57.1	7.6	13.4%
Otros Activos Corrientes	78.6	72.7	5.9	8.1%
ACTIVOS CORRIENTE	547.0	610.3	(63.2)	(10.4%)
Activos Intangibles y Plusvalía	355.0	386.0	(31.1)	(8.0%)
Propiedades, Planta y Equipo	173.8	188.0	(14.2)	(7.5%)
Otros Activos no Corrientes	157.8	146.9	10.9	7.4%
ACTIVOS NO CORRIENTE	686.6	720.9	(34.4)	(4.8%)
ACTIVOS TOTALES	1,233.6	1,331.2	(97.6)	(7.3%)
Pasivos Financieros Corrientes	115.2	106.1	9.1	8.6%
Otros Pasivos Corrientes	196.1	276.8	(80.7)	(29.2%)
PASIVOS CORRIENTES	311.3	382.9	(71.6)	(18.7%)
Pasivos Financieros no Corrientes	161.9	154.6	7.3	4.7%
Otros Pasivos no Corrientes	47.7	52.1	(4.4)	(8.5%)
PASIVOS NO CORRIENTE	209.6	206.7	2.8	1.4%
PASIVOS TOTALES	520.9	589.7	(68.8)	(11.7%)
Participaciones no controladoras	8.8	8.1	0.8	9.3%
PATRIMONIO NETO CONTROLADORA	703.9	733.5	(29.6)	(4.0%)
PATRIMONIO Y PASIVOS TOTALES	1,233.6	1,331.2	(97.6)	(7.3%)

Nota: valores en US\$ fueron convertidos utilizando un tipo de cambio = \$660,42 / US\$.

	Sep-18	Dic-17	Sep-17
Liquidez Corriente	1.8x	1.6x	1.5x
(Activos Corrientes / Pasivos Corrientes)			
Leverage	0.7x	0.8x	0.8x
((Pasivos Corrientes + Pasivos No Corrientes) / Patrimonio)			
Cobertura de Gastos Financieros	5.6x	5.1x	5.6x
(EBITDA / Costos Financieros)			
Ratio Deuda Financiera Neta sobre EBITDA	1.5x	0.9x	1.4x
((Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes. - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros Ctes.) / EBITDA ^{1,2})			
Deuda Financiera (millones de US\$)	277.1	260.7	
(Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes.)			
Deuda Financiera Neta (millones de US\$)	194.2	129.8	
(Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes. - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros Ctes.)			
Resultado Operacional = Resultado Bruto – Gastos de Administración			
EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación and Amortización			

**Presentación de
Resultados
3Q18 & 9M18**
Octubre 23, 2018

SONDA®



Teatino 500, Santiago, Chile



www.sonda.com



+562 2657 5000