

Presentación de Roadshow

AGOSTO 2026



DISCLAIMER

El presente documento (la "Presentación") ha sido elaborado por SONDA S.A. (junto con sus filiales, la "Compañía") con el propósito de proporcionar información general sobre la Compañía en el contexto del aumento de capital a que se refiere, y tiene carácter informativo y resumido. La información aquí contenida se presenta con fines de orientación general, y no pretende ser exhaustiva ni contener todos los antecedentes que un inversionista pudiere requerir para adoptar una decisión de inversión. Por lo anterior, la Presentación debe leerse conjuntamente con la totalidad de la información que la Compañía pone a disposición del público en su calidad de emisor de valores de oferta pública inscrito en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), incluyendo sus estados financieros y las notas a los mismos, los factores de riesgo divulgados por la Compañía, los respectivos informes de los auditores externos y de las clasificadoras de riesgo, la memoria anual, los hechos esenciales y la demás información continua que la Compañía mantiene disponible a través de la CMF y de la Bolsa de Comercio de Santiago. Se recomienda a los interesados revisar especialmente dichos factores de riesgo y llevar a cabo su debida diligencia con la asesoría legal, financiera y tributaria que estimen pertinente.

La Compañía no asume obligación alguna de actualizar o revisar el contenido de la Presentación, sea como consecuencia de nueva información, hechos futuros u otras circunstancias.

La Presentación incluye ciertas declaraciones a futuro, estimaciones y proyecciones relativas al desempeño financiero y operacional previsto de la Compañía que involucran elementos significativos de juicio, y se encuentran sujetas a riesgos e incertidumbres conocidos y desconocidos que podrían determinar que los resultados reales difieran sustancialmente de los expresados o implícitos en ellas. No se otorga garantía ni seguridad alguna de que tales declaraciones, estimaciones o proyecciones vayan a materializarse.

La Presentación contiene además cierta información financiera que puede no coincidir con indicadores definidos bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS), las que se presentan con fines exclusivamente informativos y complementarios y no deben considerarse en sustitución de la información financiera preparada conforme a IFRS.

La Presentación no constituye, ni forma parte de, una oferta o invitación a suscribir o adquirir valores, ni una recomendación de inversión, y su distribución puede encontrarse restringida por la legislación de determinadas jurisdicciones, correspondiendo a quienes accedan a ella informarse de tales restricciones y observarlas. Esta presentación no podrá ser copiada, reproducida, o distribuida sin la expresa autorización previa de la Compañía y sus asesores financieros.

CONTACTO

Alfredo Gonzalez
Head of Investor Relations
Correo: alfredo.gonzalez@sonda.com
Tel: +562 2657 5365

Investor Relations
Correo: investor.relations@sonda.com
Tel: +562 2657 5105

EXPOSITORES

**MARCELO
CASTIGLIONE**

CEO



**GONZALO
SOTO**

CFO



**ALFREDO
GONZÁLEZ**

Head of
Investor
Relations



Años de
Experiencia

+32

+26

+13

Años en
SONDA

+20

+5

+7

Experiencia



SONDA EN UNA MIRADA

Principal habilitador de la adopción de nuevas tecnologías en la región

12

Son los **países** en los que estamos presente

+13.800

Colaboradores en toda la región; de los cuales **+10.700** son **profesionales TI**

Sostenibilidad

Comprometidos con entregar valor sostenible alineado con estándares ASG



+2.000

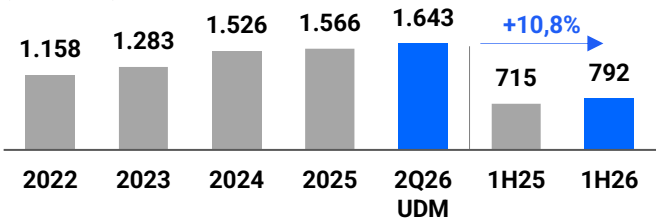
Cientes corporativos han confiado en nosotros

US\$ 290 MM

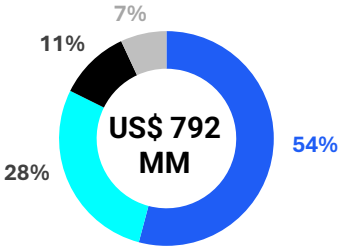
Capitalización de Mercado al 31 de julio 2026¹

Ingresos Consolidados 2Q26 UDM
US\$ 1.643 MM

Ingresos Consolidados² (US\$ MM) **2022 – 2Q26 UDM: +10,5%**



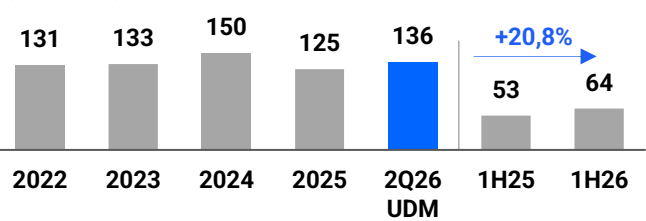
Ingresos por Geografía² 1H26



■ Cono Sur ■ Brasil ■ Región Andina ■ Norteamérica

EBITDA Consolidado 2Q26 UDM
US\$ 136 MM

EBITDA Consolidado² (US\$ MM) **2022 – 2Q26 UDM: +1,1%**



- **Contribución de Ingresos Consolidado** por Región (1H26)
- Potenciamos el crecimiento en nuestras geografías para responder a **nuevos desafíos globales**

Soluciones y servicios de SONDA en la **ruta de la digitalización**

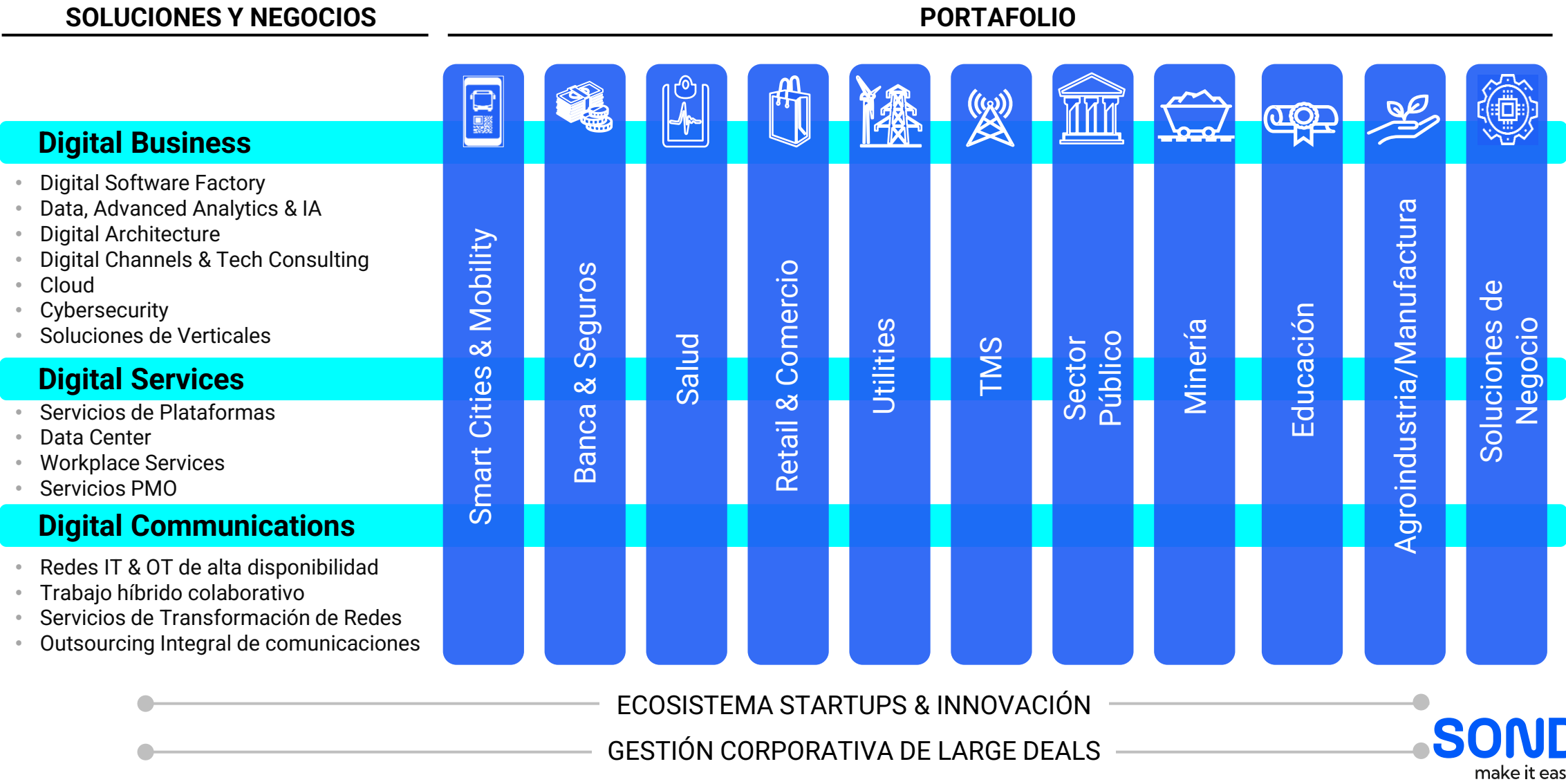


Objetivos plan estratégico 2025 - 2027



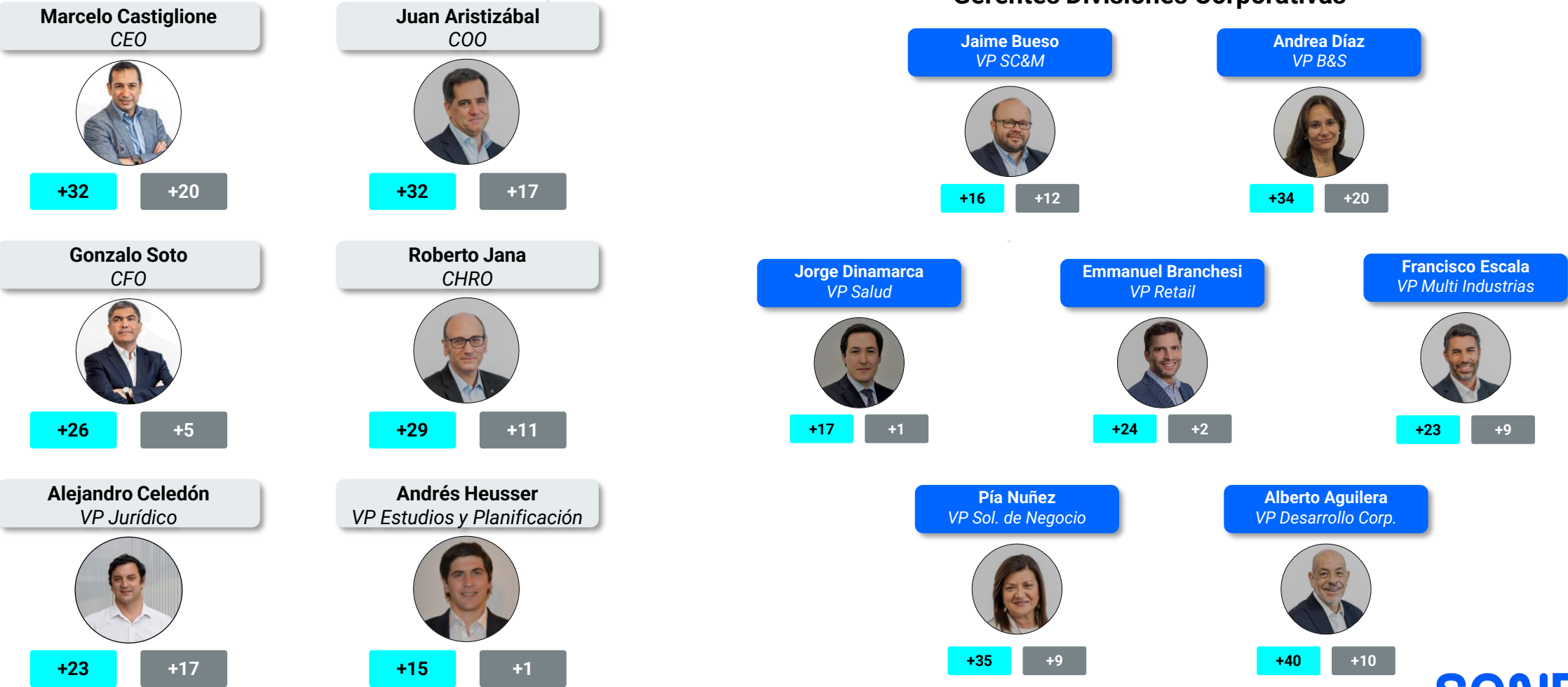
Nota: 1. Capitalización de Mercado calculado al tipo de cambio CLP/USD \$928,48. 2. Cifras financieras calculadas al tipo de cambio CLP/USD \$922,21.

NUESTRO PORTAFOLIO



SONDA EN UNA MIRADA - EL EQUIPO QUE IMPULSA LA TRANSFORMACIÓN

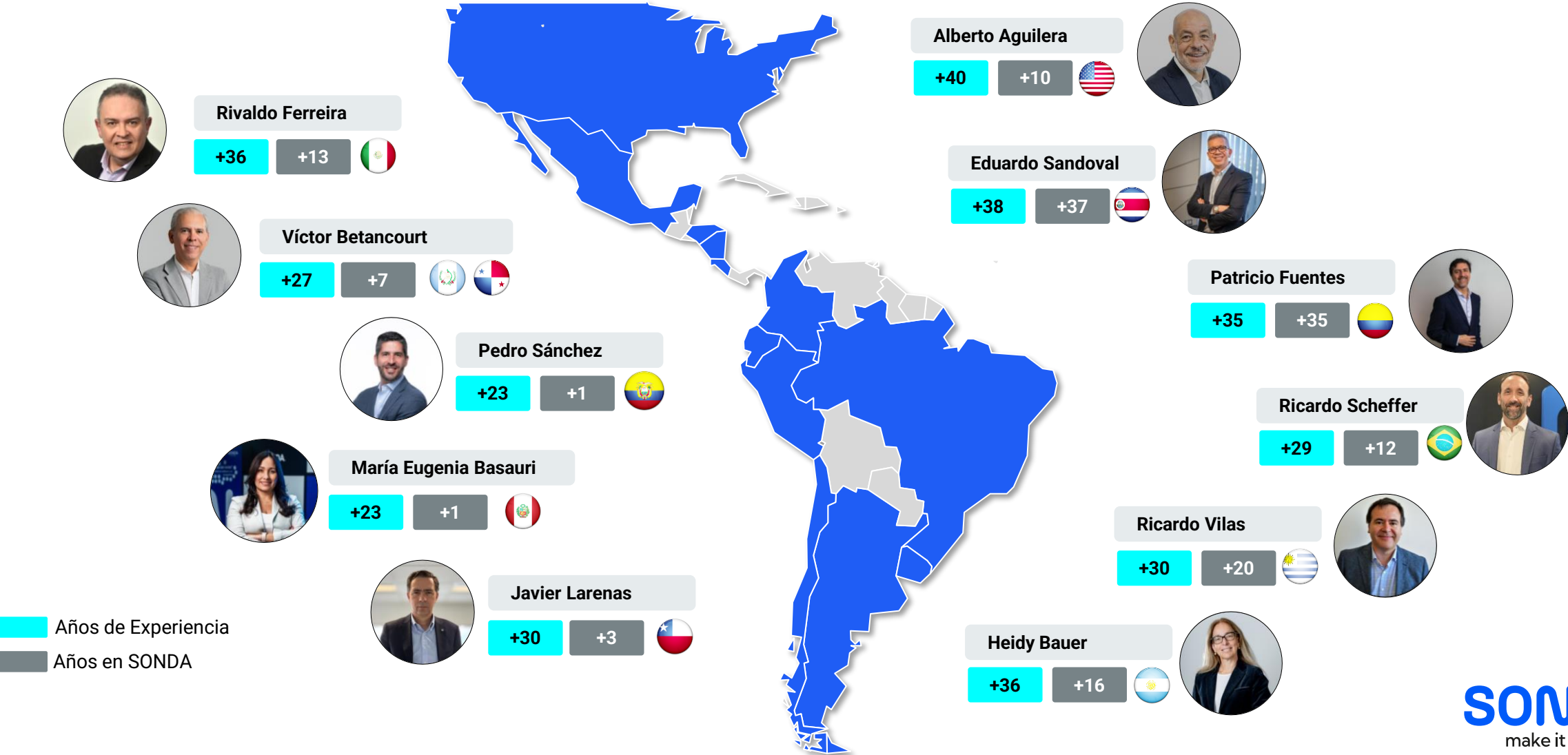
Liderazgo experimentado con trayectoria comprobada en proyectos complejos y transformación tecnológica



Años de Experiencia Años en SONDA

SONDA EN UNA MIRADA - EL EQUIPO QUE IMPULSA LA TRANSFORMACIÓN (cont.)

Ejecutivos locales de alto nivel, alineados con la estrategia de SONDA y con experiencia para liderar una creciente cartera de proyectos



SONDA EN UNA MIRADA - GOBIERNO CORPORATIVO

Directorio SONDA



Directores
Independientes



Rosario Navarro Betteley
Vicepresidente



Andrés Navarro Betteley
Director



Jaqueline Saquel Mediano
Directora Independiente



José Orlandini Robert
Presidente



Enrique Bone Soto
Director Independiente



Catalina Mertz Kaiser
Directora Independiente



Holger Paulmann
Director Independiente



Ingo Plöger
Director Independiente



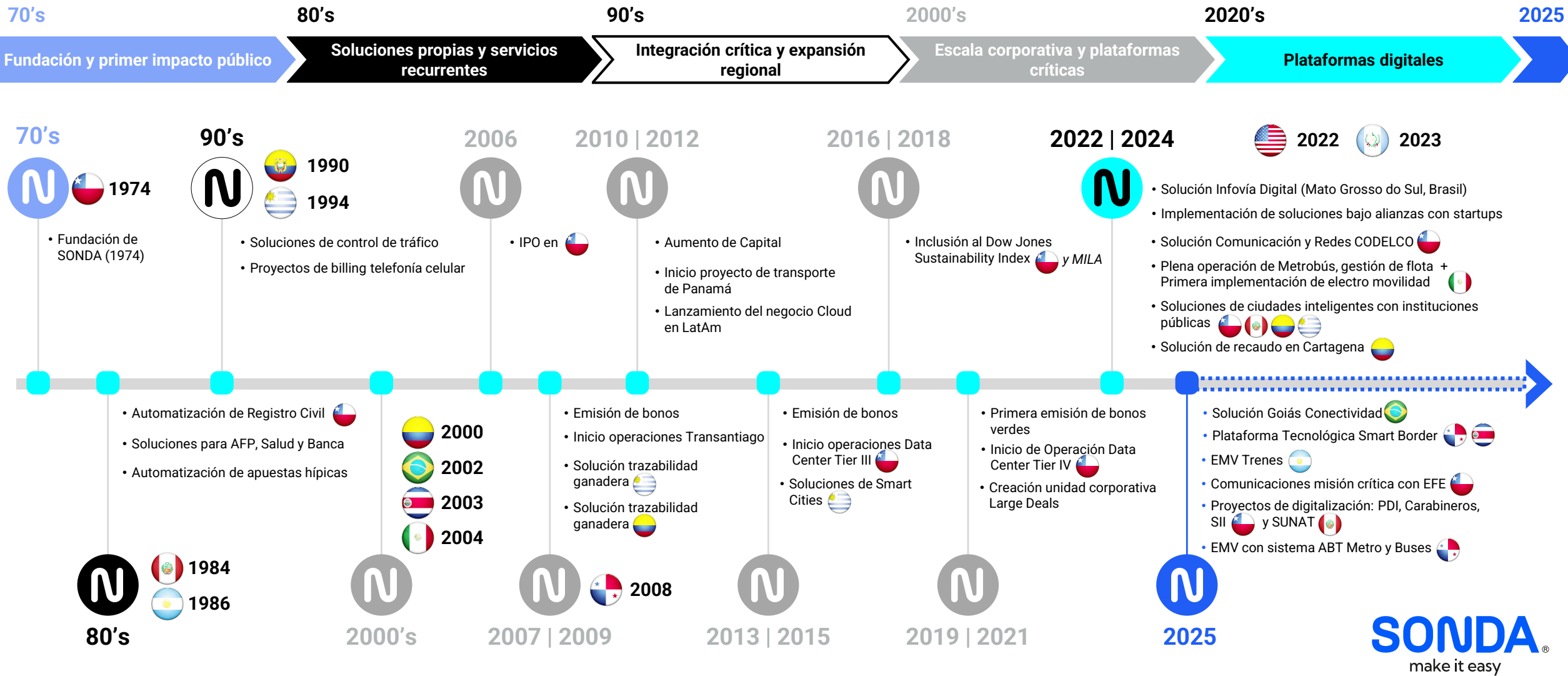
Alberto Eguiguren Correa
Director Independiente

SONDA
make it easy

- Directorio con una combinación de **experiencia empresarial**, **financiera** e **internacional**, complementada por una adecuada **diversidad** de **perspectivas** y **plenitud** de miradas independientes, que aporta una **visión estratégica** del negocio, fortalece el **análisis** de los **principales desafíos** de la compañía y asegura un **proceso robusto** de **toma de decisiones**

UNA HISTORIA DE ADAPTACIÓN Y CRECIMIENTO

En SONDA hemos vivido múltiples cambios desde 1974; cambios que han transformado la identidad de nuestra compañía y que rápidamente han reflejado nuestra esencia: una empresa de tecnología que está en constante evolución y que se adapta rápidamente a la industria en que se desenvuelve



CONSIDERACIONES DE INVERSIÓN



1

Líder regional en habilitación y adopción de nuevas tecnologías

Presencia regional con impacto en más de 500 millones de personas

2

Estrategia diferenciada de creación de valor

Sólida actualización de la oferta por vertical y horizontal, impulsando la transformación digital y la habilitación de soluciones de IA en Latinoamérica

3

Oportunidades de crecimiento con foco en rentabilidad y pipeline robusto

Amplio pipeline de oportunidades que fortalece la visibilidad comercial y la rentabilidad de largo plazo

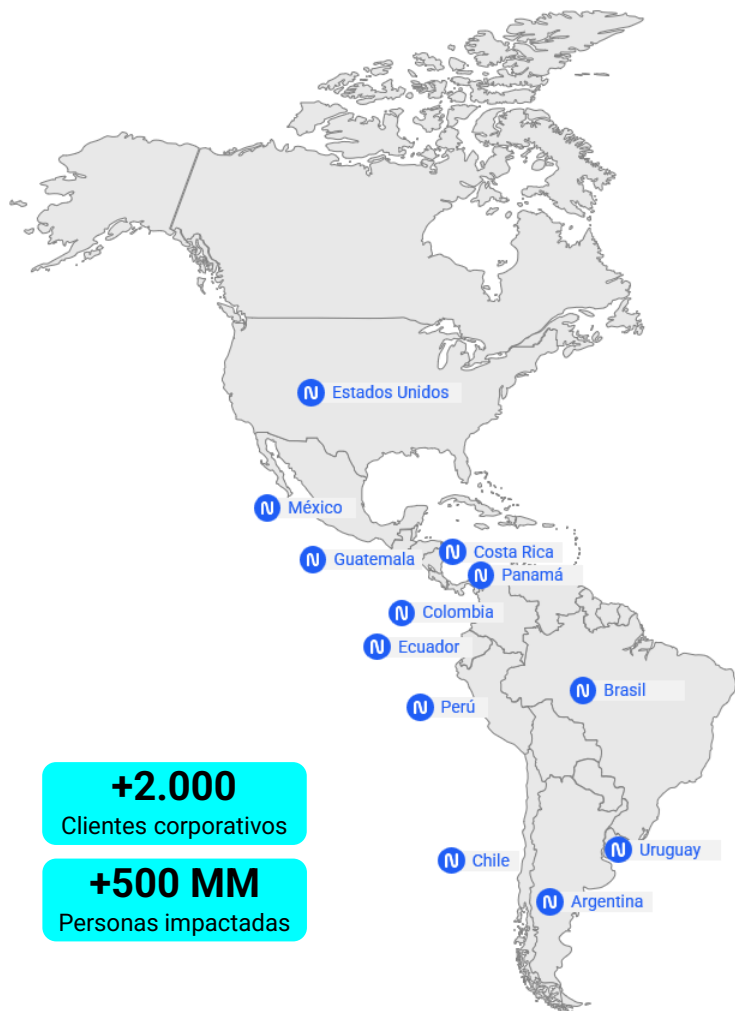
4

Diversificación y modelo de negocio recurrente

La diversificación geográfica y de negocios, junto con un modelo de ingresos recurrentes, fortalecen la resiliencia operacional y proporcionan una plataforma sólida para expandir la rentabilidad y crear valor de forma sostenible

1 LIDER EN HABILITACIÓN Y ADOPCIÓN DE NUEVAS TECNOLOGÍAS EN LATINOAMÉRICA

Evolución del modelo operativo de SONDA enfocado en acelerar el crecimiento de soluciones de alto valor agregado, IA y Large Deals



El integrador para acelerar la IA en América Latina

Con la escala y el know-how para conectar de manera seamless los sistemas legacy de LatAm con capacidades de nueva generación en IA, Cloud y Ciberseguridad



Fuerte impulso comercial y captura de oportunidades

Histórico nivel de crecimiento en cierres de negocios en el primer semestre de 2026, alcanzando un US\$ 1.192 mm (+47%)



Large Deals como motor de escala

Impulsan la captura de demanda estructural y permiten capitalizar las capacidades regionales de SONDA en proyectos de transformación de gran envergadura



- La **IA** se ha consolidado como un **acelerador transversal** de **eficiencia** y **transformación**, integrándose crecientemente en la **oferta de valor** de SONDA y potenciando **soluciones críticas** para sus **clientes**
- El **mayor foco** en **Large Deals** está permitiendo capturar **demanda estructural** y monetizar las **capacidades regionales** de **SONDA**, respaldado por una **sólida tracción comercial**, **sólida ejecución de proyectos** en la **región** y una **rigurosa disciplina financiera** que sustentan la ejecución de su **estrategia de crecimiento**

2 ESTRATEGIA DE CREACIÓN DE VALOR

Visión SONDA

- **Socios estratégicos** de nuestros clientes en los **procesos de transformación digital**
- **Líder global** de la **industria TI** en **soluciones de negocio innovadoras**
- **Compañía ágil, digital** y con **servicios de excelencia**
- **Ambiente de trabajo atractivo** que permite **atraer y retener talentos tecnológicos**

A

Incrementar **especialización vertical** para acercarse al cliente

- Mayor foco en **desarrollo de proyectos relevantes** para **verticales más relevantes**

Aumento en **Pipeline** en **verticales foco**
jun-26 vs dic-25

SMART CITIES & MOBILITY
+ US\$ 420 MM
+ 36% YTD

BANCA & SEGUROS
+ US\$ 75 MM
+ 49% YTD

MULTI INDUSTRIAS¹
+ US\$ 138 MM
+ 14% YTD

RETAIL & COMERCIO
+ US\$ 4 MM
+ 5% YTD

B

Acelerar Cambio de Mix hacia Proyectos de Alto Valor Agregado

- **Actualización** de la **oferta** por **Vertical** y **Horizontal** con foco en el **High Tech Stack**
- Generación de **nuevas alianzas** por **Vertical** para potenciar el **High Tech Stack**

Esfuerzo comercial comienza a **dar frutos** en **Cierres de Negocio**
jun-26 vs jun-25

HIGH TECH STACK²
+ US\$ 272 MM
+ 70% a/a

C

Potenciar el Crecimiento en geografías clave

Aumento en la **diversificación geográfica** de los **ingresos y EBITDA**

Distribución Geográfica EBITDA



D

Gestión corporativa de **Large Deals³**

E

Capturar eficiencias en modelo de entrega y soporte

F

Evolucionar **cultura, talento y formas de trabajo**

Nota: 1. Corresponde a verticales como Agroindustria, Manufactura, Minería, entre otros. 2. High Growth, Application Management, BPO y Software Licenses. 3. Proyectos de gran envergadura orientados a la digitalización de largo plazo para gobiernos y empresas, apoyados por especialización vertical y cobertura regional.

ESTRATEGIA DE CREACIÓN DE VALOR: INCREMENTAR ESPECIALIZACIÓN VERTICAL

La especialización vertical impulsa el crecimiento de SONDA, fortaleciendo su presencia en sectores estratégicos y la creación de valor

Proyectos Destacados por Verticales

Smart Cities & Mobility

Electromovilidad para transporte urbano sostenible

Solución integral de recarga, operación y gestión energética para flotas eléctricas

Centro inteligente de gestión de emergencias municipales en Chile

Plataforma Integral para la Gestión y Coordinación de Emergencias Municipales

Ticketing interoperable para sistemas Metro en Ciudad de Panamá

Pagos abiertos EMV para una movilidad integrada y sin contacto

Banca & Seguros

Core bancario SaaS de alta disponibilidad para banca digital

Plataforma cloud para la operación de banca 100% digital

Modernización cloud de sistemas bancarios críticos

Migración segura y resiliente de aplicaciones bancarias esenciales

Operación de plataformas distribuidas para entornos financieros

Entrega de modelo Service Desk avanzado y escalonado, integrado con soporte especializado

Salud

Automatización con IA de licencias médicas

IA para analizar y automatizar solicitudes a escala nacional digital

Plataforma integrada de diagnóstico remoto

Imágenes médicas centralizadas para atención especializada en regiones

Digitalización inteligente de atención en salud

Centro de atención automatizado con agentes de IA

Retail & Comercio

IA para reconocimiento automático de productos

Computer Vision aplicada a balanzas de autoservicio

Gestión centralizada de precios con etiquetas electrónicas

Precios sincronizados entre góndolas, POS y e-commerce

Cajas de autoservicio para retail en EE.UU y México

Solución de autopago para agilizar compras y reducir filas

Sector Público

Gestión inteligente del gasto público

Big Data e IA para control e integración de datos fiscales entre distintos organismos y plataformas fiscales

Plataforma integrada de videovigilancia

Plataforma Integrada para la Centralización y el Análisis de Videovigilancia

Conectividad estatal mediante fibra óptica

Infraestructura digital para servicios públicos e inclusión regional

Soluciones de Negocios

Diagnóstico de madurez digital

Evaluación y roadmap estratégico de transformación con BIM

Modernización de sistemas fiscales

Migración e integración del sistema fiscal corporativo

Modernización del comercio exterior

Actualización y migración a SAP S/4HANA

Utilities

Modernización de sistemas críticos para utilities

Renovación del sistema comercial con LaaS y servicios gestionados

Agroindustria

Trazabilidad nacional de ganado

Sistema RFID para trazabilidad y monitoreo de ganado

Manufactura

Gestión de servicios TI orientada a la experiencia

Operación integrada de TI basada en XLA

Digitalización del piso de planta

Gestión inteligente de mantenimiento (TPM)

Minería

Assessment de ciberseguridad OT

Diagnóstico y roadmap para entornos operacionales OT

Agentes de IA aplicado a procesos mineros

Automatización de procesos críticos en minería

2 B ESTRATEGIA DE CREACIÓN DE VALOR: ACELERAR CAMBIO DE MIX HACIA PROYECTOS DE MAYOR VALOR AGREGADO

Acelerando el crecimiento mediante Cloud, Ciberseguridad e IA, fortaleciendo relaciones de largo plazo y aumentando la captura de valor en la transformación digital

⚡ **Actualización de la oferta**, priorizando **soluciones High Growth** en **Cloud**, **Ciberseguridad** e **IA**

⚡ Portafolio robusto, **integrando IA, Cloud, Ciberseguridad** como núcleo de la nueva oferta

⚡ **Nuevas alianzas tecnológicas** y **especialización por vertical** para fortalecer la **captura de Large Deals**

⚡ **Mayor pipeline** en **Ciberseguridad** y **Cloud**, impulsando la contribución de **Digital Business** desde **33% en 1H25** a **41% en 1H26**

⚡ Mayor participación de **contratos estratégicos** de **largo plazo**, con mayores **ticket** y **recurrencia**

Cloud



+ US\$ 88 MM

Aumento en Pipeline vs dic-25

Ciberseguridad



+ US\$ 55 MM

Aumento en Pipeline vs dic-25

IA



Acelerador transversal

- Mejora procesos internos, eleva la productividad del delivery y se incorpora en soluciones críticas para clientes

Aplicación de IA:

- Aplicación de IA en procesos comerciales, desarrollo de software, operaciones en terreno, data centers y mesas de ayuda

Large Deals



¿Qué es?

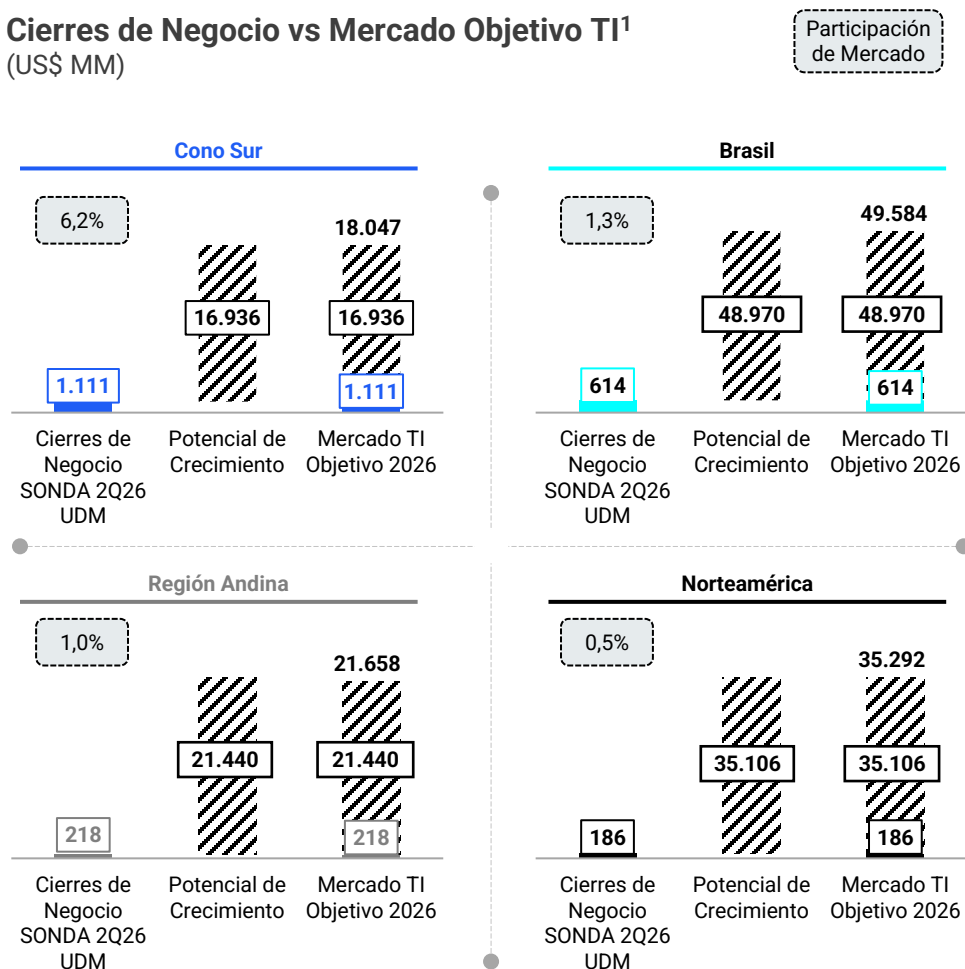
- **TCV > US\$ 10 MM**
- **Contratos +3 años**
- **Soluciones complejas y multiservicio**
- **Múltiples modelos** de contratación

Foco comercial en soluciones de alto valor agregado y Large Deals estratégicos para acelerar el crecimiento de largo plazo

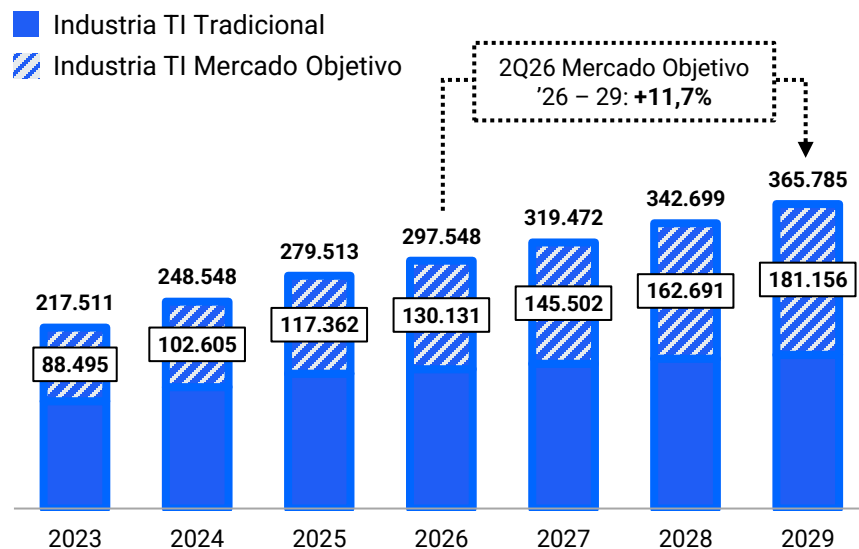
C ESTRATEGIA DE CREACIÓN DE VALOR: POTENCIAR EL CRECIMIENTO EN GEOGRAFÍAS CLAVE

La expansión en geografías estratégicas fortalece la diversificación del negocio y amplía la exposición a mercados de mayor crecimiento

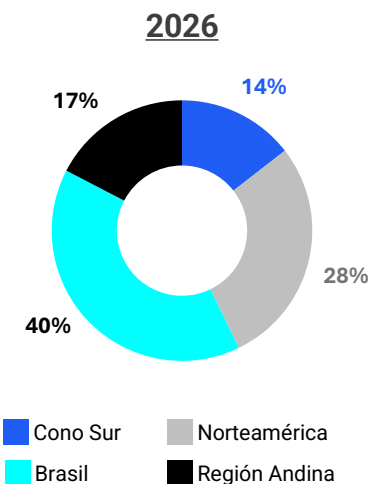
Cierres de Negocio vs Mercado Objetivo TI¹
(US\$ MM)



Evolución del Gasto TI en la Región²
(US\$ MM)



Distribución industria TI Mercado Objetivo por Región¹

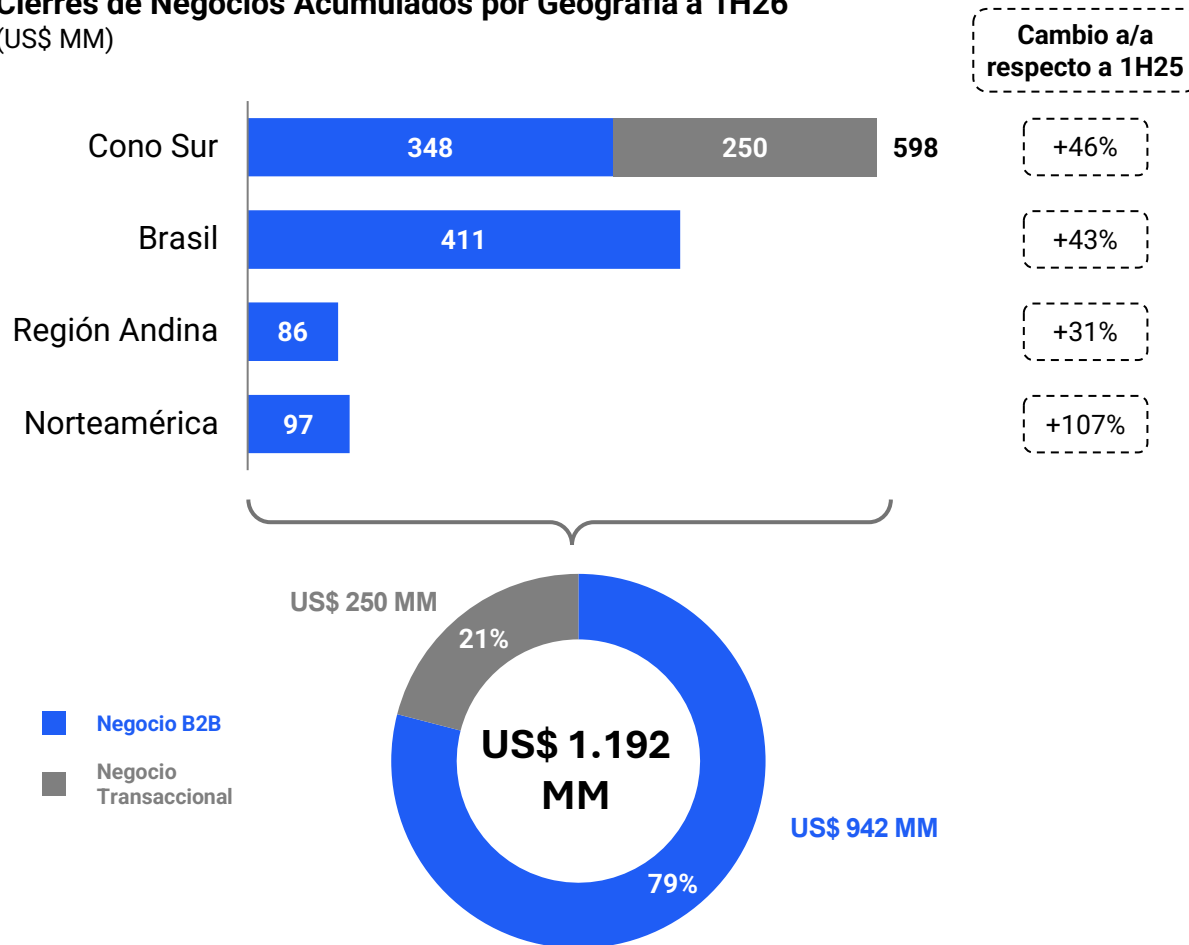


Consolidación de la **estrategia** de **creación de valor** mediante una **mayor diversificación geográfica**. Las **bajas participaciones de mercado** relativas fuera del **Cono Sur** evidencian un **amplio potencial de crecimiento**, fortaleciendo la **exposición** de **SONDA** a **mercados de mayor dinamismo** y posicionando estratégicamente a la Compañía para **capturar oportunidades en geografías** que, en conjunto, superarán los **US\$180 mil millones** en **2029**

2 PLAN ESTRATÉGICO YA MUESTRA TRACCIÓN COMERCIAL TANGIBLE

La combinación de fuerte tracción comercial y una creciente participación en proyectos de transformación digital y adopción de nuevas tecnologías impulsa la expansión hacia negocios de mayor complejidad y rentabilidad

Cierres de Negocios Acumulados por Geografía a 1H26 (US\$ MM)



Principales Hitos Comerciales 1H26

- 1 US\$ 1.192 MM en negocios adjudicados durante el semestre
**Negocio B2B**
+US\$ 942 MM | **Transaccional**
+US\$ 250 MM 
- 2 Cono Sur lideró la actividad comercial con US\$ 598 MM, equivalente a ~50% de las adjudicaciones
- 3 Mayor presencia de contratos multiservicio y oportunidades asociadas a IA, analítica de datos y transformación digital

SONDA está consolidando su posición como **habilitador de soluciones de IA, datos y transformación digital** en **Latinoamérica**

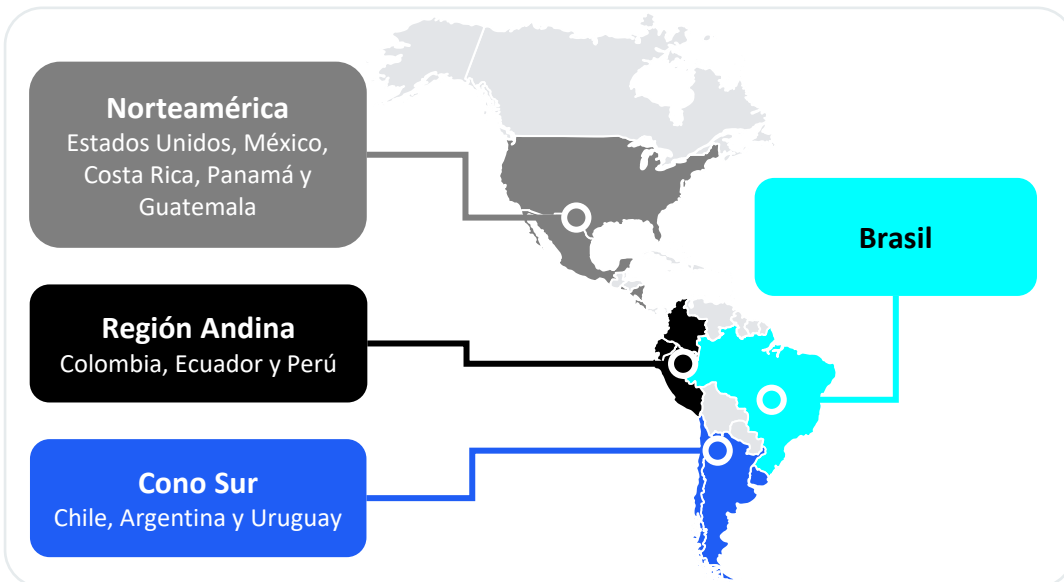
3 PRINCIPALES NEGOCIOS CERRADOS DURANTE EL PRIMER SEMESTRE 2026

Adjudicaciones reflejan una sólida ejecución comercial, mayor complejidad de negocios y creciente diversificación geográfica

Proyectos Firmados	Cliente	País	Vertical	Inicio Desembolso Estimado	Duración Contrato (Años)	Capex (US\$ mm)
Gestión de Flota			Smart Cities & Mobility	Mayo 2026	12	62
Comunicación Infovía			Sector Público	Marzo 2026	26	61
Impresión Banco Do Brasil			Sector Público	Mayo 2026	7	18
Trenes México			Smart Cities & Mobility	Abril 2026	4	45
Tobilleras Gendarmería			Smart Cities & Mobility	Abril 2026	7	3
Luminarias Copiapó			Smart Cities & Mobility	Mayo 2026	1	13
Infraestructura FONAFE			Sector Público	2026 – 2027	4	9
Transporte MOBI RIO			Smart Cities & Mobility	Mayo 2026	3	2
Gobierno Regional de San Martín			Smart Cities & Mobility	Por definir	2	3
Teleférico Bicentenario			Smart Cities & Mobility	Abril 2026	10	0,5
Total						217

3 PIPELINE ROBUSTO DE OPORTUNIDADES FUTURAS

Pipeline diversificado de oportunidades impulsa el crecimiento futuro, liderando la adopción de nuevas tecnologías e infraestructura digital



Pipeline Total:

US\$ 6,9 bn (+14,9% respecto a diciembre de 2025), diversificado por región y línea de negocio

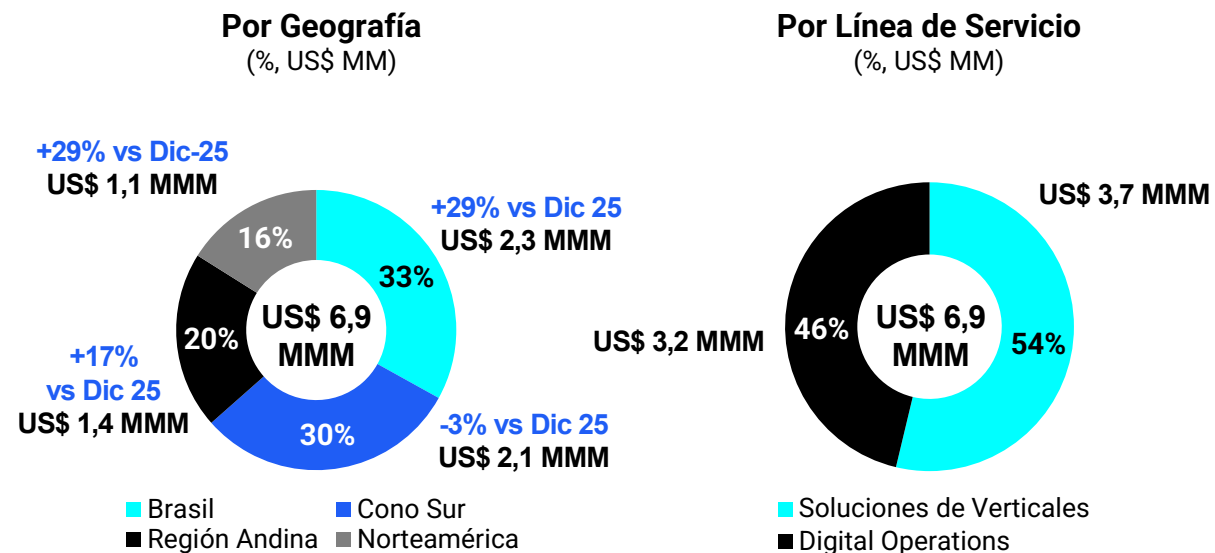
Presencia Regional:

Operaciones críticas en más de 12 países

Foco Estratégico:

Profundizando la especialización sectorial en Smart Cities & Mobility, Comunicaciones Digitales, entre otros sectores

Contribución al Pipeline a 2Q26



Composición de los Principales Componentes del Pipeline (US\$ MM)



Nota: 1. Banca y Seguros, Retail y Comercio, Salud y Utilities.

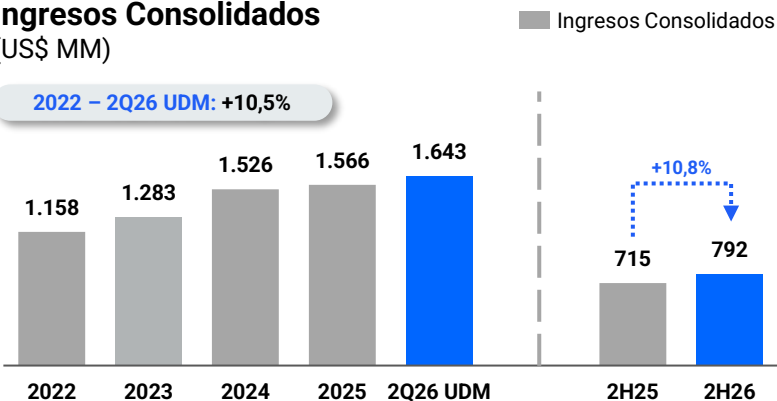
4 CRECIMIENTO ESTRATEGICO Y CAPITAL DISCIPLINADO

Expansión sostenida de resultados, reflejando mayor actividad comercial y una creciente diversificación geográfica y de negocios

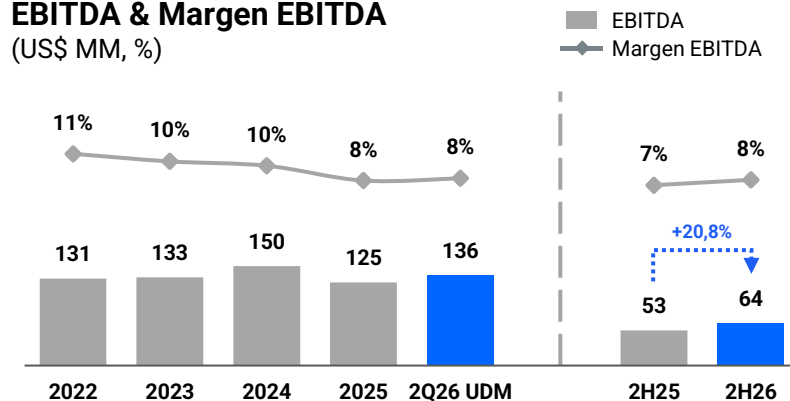
Resultados Financieros¹

Ingresos Consolidados (US\$ MM)

2022 – 2Q26 UDM: +10,5%

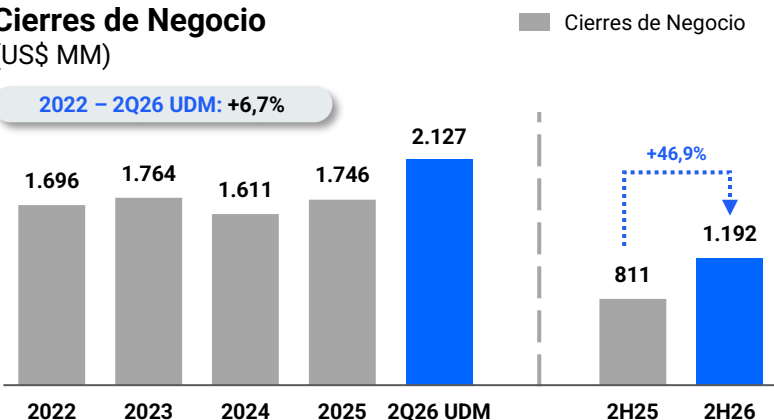


EBITDA & Margen EBITDA (US\$ MM, %)

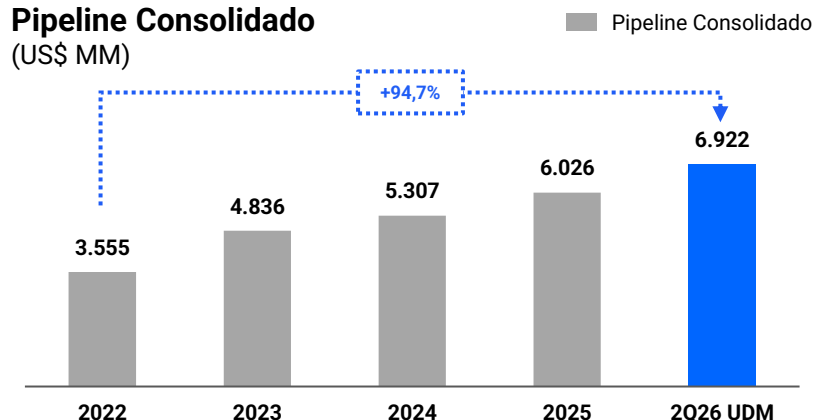


Cierres de Negocio (US\$ MM)

2022 – 2Q26 UDM: +6,7%

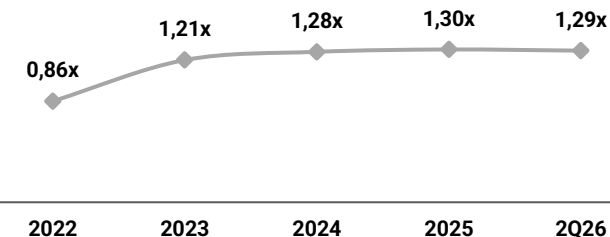


Pipeline Consolidado (US\$ MM)

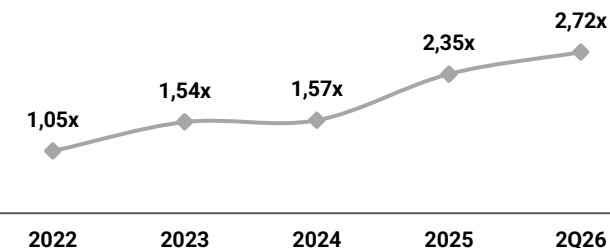


Indicadores Financieros

Nivel de Endeudamiento Neto² (%)



Deuda Financiera Neta / EBITDA³ (x)



Nota: 1. Cifras financieras calculadas al tipo de cambio CLP/USD \$922,21. 2. Calculado como pasivo exigible (pasivos corrientes más pasivos disponibles para la venta mas pasivos no corrientes) menos efectivo y equivalentes sobre patrimonio consolidado. 3. Pasivos financieros corrientes y no corrientes, incluyendo arrendamientos, sobre EBITDA.

POSICIONADA PARA CAPTURAR UNA NUEVA ETAPA DE CRECIMIENTO



1

Plan estratégico en ejecución con resultados visibles

La transformación del negocio, junto con las capacidades de ejecución de SONDA en la región, ya se refleja en una mayor especialización y una creciente tracción comercial.

2

Evolución hacia proyectos de mayor valor, complejidad y recurrencia

La compañía continúa migrando hacia contratos más complejos y de mayor valor agregado, incluyendo Large Deals de largo plazo, con mayores requerimientos de inversión, fortaleciendo la visibilidad y calidad de sus ingresos.

3

Plataforma de crecimiento con amplio potencial

La compañía cuenta con oportunidades relevantes en verticales estratégicas, IA y Large Deals, fortaleciendo la visibilidad comercial y su potencial de creación de valor.

4

Posicionamiento único para capitalizar la transformación digital

La escala, capacidades y liderazgo regional de SONDA la posicionan para capturar el crecimiento asociado a la transformación digital y la IA, respaldada por una estrategia renovada, un robusto pipeline y resultados cada vez más tangibles

RESUMEN DE LA TRANSACCIÓN

EMISOR	SONDA S.A.
TAMAÑO DE LA EMISIÓN	193.500.000 nuevas acciones
TIPO DE EMISIÓN	Aumento de capital a través de un periodo de suscripción preferente ¹ y potencial subasta del remanente
ENLISTADO EN	Bolsa de Comercio de Santiago (BCS)
REGISTRO	Comisión para el Mercado Financiero (CMF)
COMPOSICIÓN DE LA ACCIÓN	Primarias
PRECIO DE SUBSCRIPCIÓN	CLP 265 por acción
FECHAS CLAVE	• Publicación aviso que informa a qué accionistas corresponde el derecho de opción preferente: 24 de julio • Fijación de precio: 29 de julio • Periodo de Opción Preferente ("POP"): 31 de julio – 29 de agosto de 2026 (30 días)
USO DE FONDOS	Financiamiento del backlog de la compañía
ASESORES FINANCIEROS	 
AGENTES COLOCADORES	 

Nota: 1. La Compañía podrá evaluar la realización de un Periodo de Opción Preferente Extraordinario ("POPE"), cuya ejecución será discrecional y estará sujeta a los resultados del Periodo de Opción Preferente ("POP").

CRONOGRAMA DE LA TRANSACCIÓN

JULIO						
L	M	W	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

AGOSTO						
L	M	W	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

FECHAS CLAVE	
24 de julio	• Publicación Estados Financieros 2Q 2026 • Aviso que informa a qué accionistas corresponde el derecho de opción preferente
25 de julio	• Fecha de corte de accionistas con derecho preferente
29 de julio	• Pricing
31 de julio – 29 de agosto	• Periodo de Opción Preferente (“POP”)
3 de agosto – 6 de agosto	• Roadshow

Después del Período de Opción de Suscripción Preferente (“POP”)1, y sujeto a la decisión del Directorio, la colocación del remanente (si lo hubiera) de acciones no suscritas se realizaría a través de una remate en la Bolsa de Comercio de Santiago

Nota: 1. La Compañía podrá evaluar la realización de un Periodo de Opción Preferente Extraordinario (“POPE”), cuya ejecución será discrecional y estará sujeta a los resultados del Periodo de Opción Preferente (“POP”).

A futuristic city street at night. A white articulated bus is driving away from the viewer on a wet, reflective road. Several glowing blue energy lines or data streams arc across the scene, connecting the bus to the buildings and the foreground. The buildings are modern with large glass windows, some of which are lit up. A pedestrian crossing sign is visible on the left. The overall atmosphere is high-tech and urban.

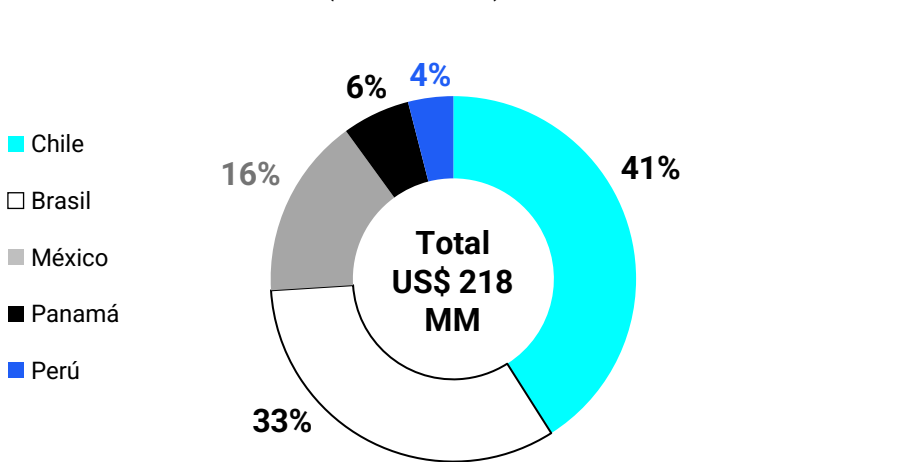
Anexo

CAPITAL PARA EJECUTAR CRECIMIENTO YA ADJUDICADO PRESERVANDO LA DISCIPLINA FINANCIERA

El aumento de capital responde a la planificación financiera disciplinada de la Compañía, destinada a financiar los proyectos de integración de alta complejidad ya adjudicados, en línea con los objetivos de crecimiento y rentabilidad del Plan Estratégico 2025 - 2027

- Los principales contratos adjudicados para 2026-2027 implican un **requerimiento neto de fondos estimados de US\$ 53 MM hacia fines de 2026**
- **9 proyectos firmados y cerrados** este primer semestre
- El **pipeline de los próximos 12 meses** refuerza la necesidad de una **estrategia de financiamiento robusta**
- El aumento de capital permitiría **cubrir las necesidades de fondos de 2026** y sostener el **crecimiento de la compañía**

Requerimiento Bruto de Fondos para 2Q26 - 2027
(%, US\$ MM)¹



Principales Proyectos Cerrados al 2Q26



Fuente: Fundamentos aumento de capital 2026, SONDA S.A. Disponible en <https://www.sonda.com/inversionistas>. Nota: 1. Cifras consideran principales proyectos adjudicados por ejecutar en los próximos años.

PRINCIPALES NEGOCIOS CERRADOS DURANTE EL PRIMER SEMESTRE 2026

Gestión de Flota	Comunicación Infovía	Impresión Banco Do Brasil	Trenes México	Tobilleras Gendarmería
 	 	 	 	 
Cliente: Ministerio de Transportes	Cliente: Estado de Mato Grosso do Sul	Cliente: Banco do Brasil	Cliente: Secretaría de Comunicaciones y Transporte	Cliente: Gendarmería Chile
 Duración Contrato 12 años  Capex US\$ 62 MM	 Duración Contrato 26 años  Capex US\$ 61 MM	 Duración Contrato 7 años  Capex US\$ 18 MM	 Duración Contrato 4 años  Capex US\$ 45 MM	 Duración Contrato 7 años  Capex US\$ 3 MM
TCV US\$ 169 MM	TCV US\$ 136 MM	TCV US\$ 72 MM	Actualización Tech. MPS integral 19.500 dispositivos	Conexión Ciudad de México – Querétaro - Irapuato
Solución Transformación tecnológica del sistema de transporte público metropolitano, incorporando gestión inteligente de flota e información en tiempo real para usuarios de una red de cerca de 7.000 buses	Solución Expandir la INFOVIA Digital para incluir telefonía pública e Internet en los PAGs (Puntos de Atención del Gobierno)	Solución SONDA proveerá servicios masivos de impresión para todas las sucursales de Brasil de Banco do Brasil. Este servicio incluye equipos, sistema de control, monitoreo y gestión, además de mantenimiento certificado	Solución Este proyecto busca dar un servicio de Telecomunicaciones, Señalización y Control para la ruta ferroviaria de Ciudad de México a Irapuato, cubriendo una distancia de 360 km	Solución SONDA suministrará e implementará una plataforma de monitoreo de personas con artefactos de TI. Incluye Datacenter, Sistema Monitoreo, servicio técnico, mesa de ayuda y habilitación de oficinas

Adjudicaciones reflejan una sólida ejecución comercial, mayor complejidad de negocios y creciente diversificación geográfica

PRINCIPALES NEGOCIOS CERRADOS DURANTE EL PRIMER SEMESTRE 2026 (Cont.)

Luminarias Copiapó	Infraestructura FONAFE	Transporte MOBI RIO	Serv. de Seguridad Ciudadana	Teleférico Bicentenario
 	 	 	 	 
Ciente: Municipalidad de Copiapó	Ciente: Corporación FONAFE	Ciente: MOBI RIO BRT	Ciente: Gobierno Regional de San Martín	Ciente: Sociedad Concesionaria Teleférico Bicentenario
 Duración Contrato 1 años  Capex US\$ 13 MM TCV US\$ 16 MM	 Duración Contrato 4 años  Capex US\$ 9 MM TCV US\$ 13 MM	 Duración Contrato 3 años  Capex US\$ 2 MM TCV US\$ 5 MM	 Duración Contrato 2 años  Capex US\$ 3 MM TCV US\$ 4 MM	 Duración Contrato 10 años  Capex US\$ 0,5 MM TCV US\$ 2 MM
Solución Modernización del sistema de alumbrado público mediante el recambio de 20.250 luminarias y la implementación de capacidades de telegestión	Solución Contrato de integración y administración de infraestructura (MDS)	Solución Implementación de una plataforma integrada para la gestión y monitoreo inteligente de la flota BRT de Río de Janeiro, incorporando telemetría avanzada, seguridad operacional y analítica de pasajeros	Solución El Gobierno Regional de San Martín fortalecerá la seguridad ciudadana de Moyobamba mediante una solución integral de videovigilancia inteligente y monitoreo en tiempo real	Solución El Teleférico Bicentenario, conectará Providencia y Huechuraba, el sistema de Recaudo que proveerá SONDA será totalmente electrónico

Adjudicaciones reflejan una sólida ejecución comercial, mayor complejidad de negocios y creciente diversificación geográfica

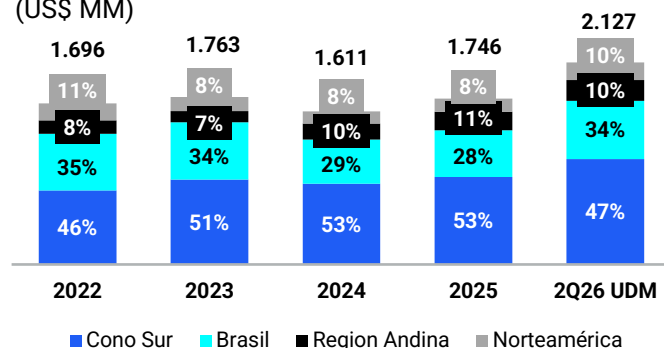
RESULTADOS FINANCIEROS POR GEOGRAFÍA Y UNIDAD DE NEGOCIO

La diversificación geográfica y de negocios fortalece la resiliencia del modelo y amplía las oportunidades de crecimiento de largo plazo

Cierres de Negocio

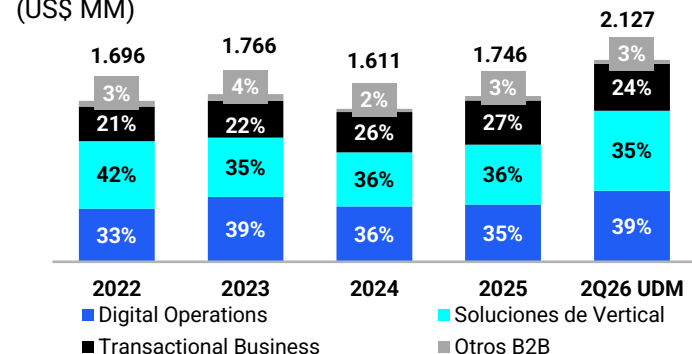
Cierres de Negocio por Geografía

(US\$ MM)



Cierres de Negocio por Horizontal

(US\$ MM)

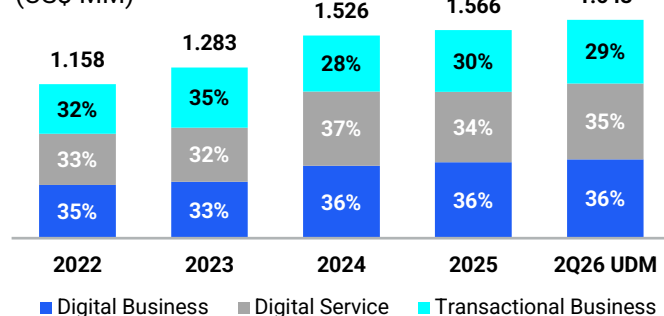


- Los cierres de negocio superan los **US\$ 2.000 MM**, reflejando una **creciente diversificación geográfica** y por **unidad de negocio**
- Un **portafolio más balanceado** fortalece la **resiliencia operacional** y la **capacidad de capturar oportunidades de crecimiento**

Ingresos & EBITDA

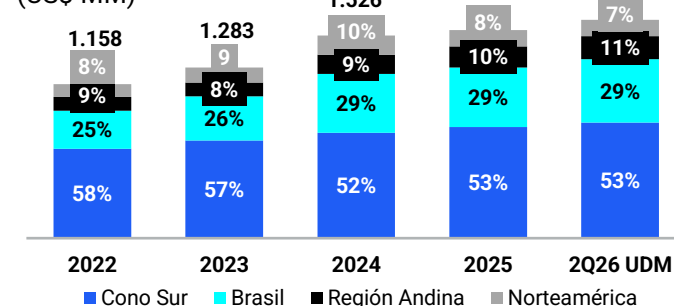
Ingresos por Business Lines

(US\$ MM)



Ingresos por Geografía

(US\$ MM)



EBITDA por Geografía

(US\$ MM)

