

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 2T18

24 DE JULIO, 2018



MEMBER OF
Dow Jones
Sustainability Indices
In Collaboration with RobecoSAM 

1S18 RESULTADOS CONSOLIDADOS



- Ingresos Consolidados totalizan US\$564,9 millones, el Resultado Operacional US\$30,0 millones y el EBITDA US\$58,1 millones.
- Los Ingresos Consolidados disminuyeron 10,2% en la primera mitad del año, afectados principalmente por efectos cambiarios desfavorables en la conversión a peso chileno. Sin estos efectos, los Ingresos Consolidados habrían disminuido 2,5%, destacando el crecimiento en OPLA (+16,8%) compensado por menores ingresos en Brasil (-9,5%) y México (-23,6%).
- El Margen EBITDA a nivel consolidado fue de 10,3%, 30pb menor que 1S17, debido principalmente al efecto de la enajenación de Transacciones Electrónicas S.A. (Dic-17), cuyo impacto fue compensando con mejoras en márgenes en Brasil (+120pb) y OPLA (+310pb).
- La Ganancia Neta atribuible a la controladora disminuyó en 88,6% afectada principalmente por efectos cambiarios (CLP/USD) en la determinación de impuestos (-US\$11,4 millones). Sin considerar estos efectos, la ganancia neta habría disminuido 19,1%.
- El volumen de negocios cerrados llegó a US\$574,3 millones, inferior en 15,3% en relación a 1S17. Los cierres de contratos en Servicios TI representaron 54,8% del total consolidado. Por su parte, los cierres correspondientes a contratos de Outsourcing TI aportaron un 28,6% a los cierres de la compañía respecto del 27,1% aportado en 1S17.
- El pipeline de negocios potenciales llegó a US\$3.603,7 millones, 2,4% mayor en relación a 1S17. De éstos, US\$1.960,2 millones corresponden a Brasil, en niveles similares a periodos anteriores. Asimismo, destacaron el aumento de nuevas oportunidades en OPLA (79,9%) y Chile (+15,1%).

2T18 RESULTADOS CONSOLIDADOS



- Ingresos Consolidados alcanzaron US\$280,7 millones, el Resultado Operacional US\$17,4 millones, EBITDA US\$31,2 millones y la Utilidad Neta -US\$5,4 millones.
- Los ingresos consolidados disminuyeron 10,6% en 2T18, afectados principalmente por efectos cambiarios desfavorables en la conversión a peso chileno. Sin efectos cambiarios, los Ingresos Consolidados habrían disminuido 2,2%, destacando el crecimiento en OPLA (+11,3%) compensado por menores ingresos en Brasil (-5,6%) y México (-28,8%).
- El Margen EBITDA consolidado fue 11,1%, 50pb mayor que 2T17, destacando el incremento de márgenes en Brasil (+130pb) y OPLA (+650pb). Asimismo, el Margen EBITDA mostró una recuperación durante el 2T18 respecto del 1T18 (+160pb), impulsado por mejoras obtenidas en OPLA (+450pb) y Brasil (+260pb).
- La Ganancia Neta atribuible a la controladora disminuyó 253,2%, debido a efectos cambiarios (CLP/USD) en la determinación de los impuestos del periodo (-US\$14,9 millones). Sin éstos, la Ganancia Neta habría aumentado 163,7%.
- El volumen de negocios cerrados alcanzó US\$289,4 millones, 7% inferior en relación a 2T17. Los cierres de contratos en Servicios TI contribuyeron un 54,8% del total del periodo. Por su parte, los cierres correspondientes a contratos de Outsourcing TI aportaron un 30,2% a los cierres de la compañía respecto del 25,6% registrado en 2T17.
- El pipeline de negocios potenciales llegó a US\$3.603,7 millones, 2,4% mayor en relación a 1S17. De éstos, US\$1.960,2 millones corresponden a Brasil, en niveles similares a periodos anteriores. Asimismo, destacaron el aumento de nuevas oportunidades en OPLA (79,9%) y Chile (+15,1%).

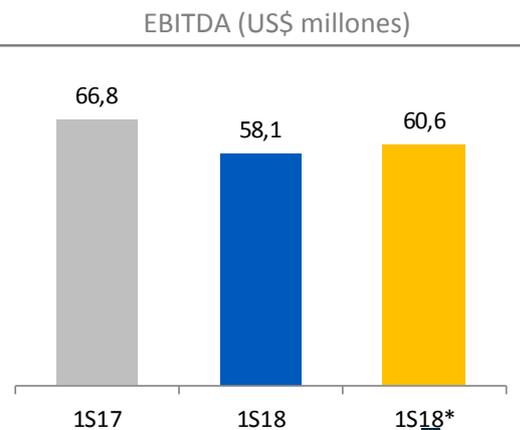
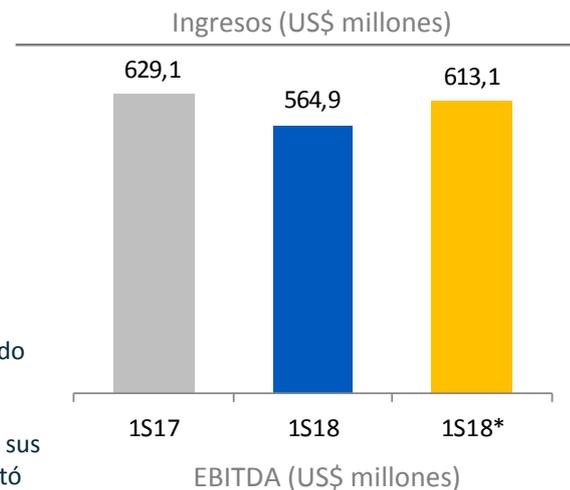
1S18 RESULTADOS CONSOLIDADOS



MARGEN EBITDA LLEGÓ A 11,1% EN 2T18, 160PB Y 50PB SUPERIOR RESPECTO DE 1T18 Y 2T17.

(US\$ millones)	1S18	1S17	Var %	2T18	2T17	Var %
Ingresos	564,9	629,1	-10,2%	280,7	314,1	-10,6%
RESULTADO OPERACIONAL	30,0	35,1	-14,5%	17,4	17,3	0,5%
Margen Operacional	5,3%	5,6%		6,2%	5,5%	
EBITDA	58,1	66,8	-12,9%	31,2	33,4	-6,7%
Margen EBITDA	10,3%	10,6%		11,1%	10,6%	
UTILIDAD	2,1	17,9	-88,6%	-5,4	3,5	-253,2%
Margen Neto	0,4%	2,8%		-1,9%	1,1%	

- Ingresos consolidados disminuyeron 2,5% en moneda comparable en 1S18, debido a Brasil (-9,5%) y México (-23,6%).
- En moneda comparable, los negocios de Plataformas y Servicios TI disminuyeron sus ingresos en 1,1% y 6,6%, respectivamente, mientras que Aplicaciones los aumentó en 32,2%.
- En 1S18, el Margen EBITDA fue de 10,3%, mostrando una recuperación en el 2T18 (11,1%) respecto del 1T18 (9,5%), impulsado por Brasil y OPLA.
- La Ganancia Neta atribuible a la controladora disminuyó en 88,6%, principalmente por efectos cambiarios en la determinación de los impuestos del periodo (-US\$11,4 millones). Sin esos efectos, la Ganancia Neta habría sido inferior en 19,1% (a/a).
- La Ganancia Neta en el 2T18, excluyendo los efectos cambiarios, habría sido 163,7% superior.

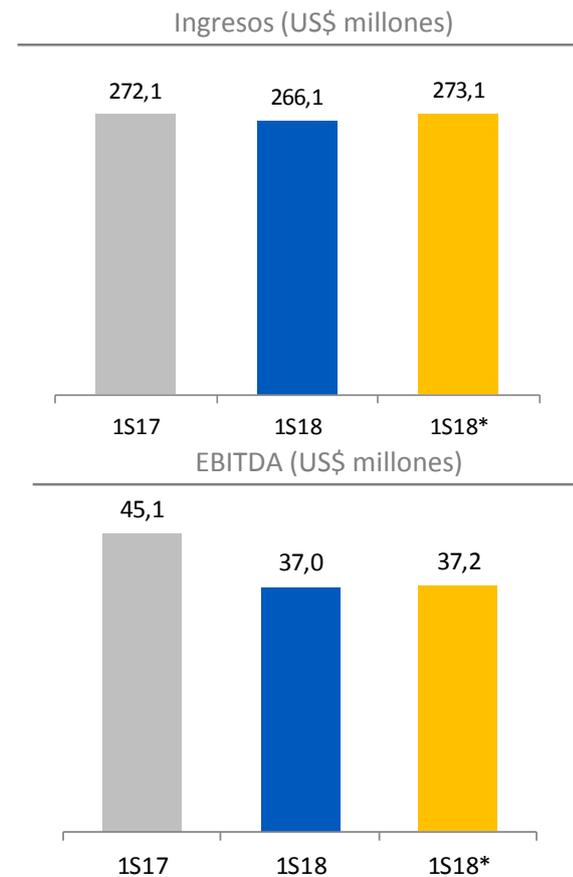


¹ La información financiera ha sido convertida a US\$ usando el tipo de cambio de cierre a Jun-18 de \$651,21 CLP/USD 2Q18* ajustado por tipo de cambio

INGRESOS EN MONEDA FUNCIONAL SE MANTUVIERON EN LÍNEA CON 1S17

(US\$ millones)	1S18	1S17	Var %	2T18	2T17	Var %
Ingresos	266,1	272,1	-2,2%	134,7	137,7	-2,1%
RESULTADO OPERACIONAL	26,8	34,5	-22,2%	13,1	16,9	-22,4%
<i>Margen Operacional</i>	10,1%	12,7%		9,7%	12,3%	
EBITDA	37,0	45,1	-18,0%	18,3	22,2	-17,6%
<i>Margen EBITDA</i>	13,9%	16,6%		13,6%	16,1%	

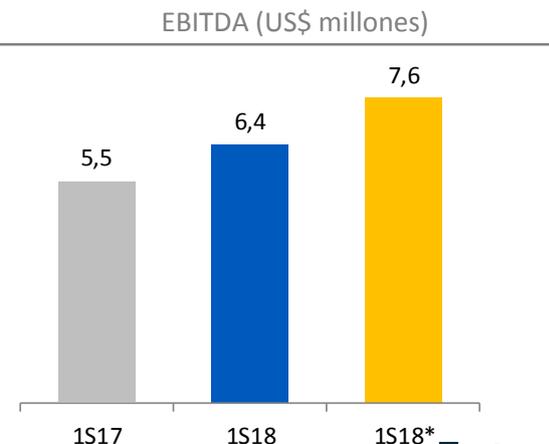
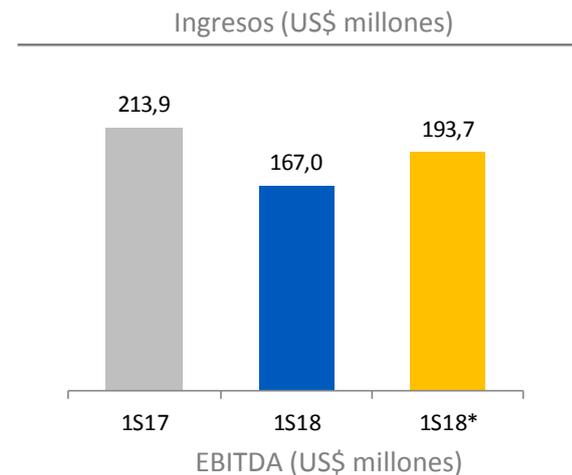
- Los ingresos, en moneda funcional, aumentaron 0,4% en 1S18, debido a crecimiento en los negocios de Plataformas (+6,1%) y Aplicaciones (+10,3%), parcialmente compensado por Servicios TI (-9,2%), negocio que se vio afectado por la venta de Transacciones Electrónicas, sin la cual en este negocio los ingresos habrían aumentado un 1,0%.
- En 1S18, el Margen Operacional alcanzó 10,1% y el Margen EBITDA 13,9%, ambos inferiores en 260pb y 270pb con respecto a 1S17, explicados principalmente por la venta de Transacciones Electrónicas (Dic-17).
- Los cierres de negocios aumentaron un 5,9% en 1S18, mostrando el mayor dinamismo durante el 2T18 (+10,6%).
- El Pipeline de negocios llegó a US\$445,0 millones, aumentando un 15,1% respecto a Jun-17.



EBITDA AUMENTA UN 38,4% EN MONEDA LOCAL RESPECTO DE 1S17

(US\$ millones)	1S18	1S17	Var %	2T18	2T17	Var %
Ingresos	167,0	213,9	-21,9%	78,8	100,0	-21,2%
RESULTADO OPERACIONAL	-5,4	-10,2	46,8%	-1,4	-4,0	65,2%
<i>Margen Operacional</i>	-3,2%	-4,8%		-1,8%	-4,0%	
EBITDA	6,4	5,5	16,7%	4,1	3,9	4,0%
<i>Margen EBITDA</i>	3,8%	2,6%		5,2%	3,9%	

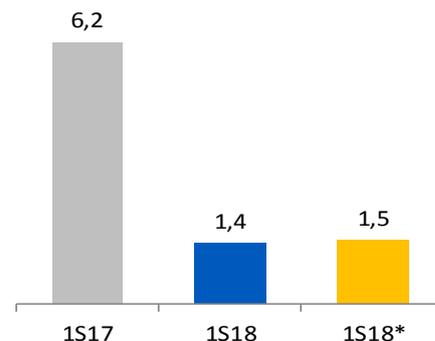
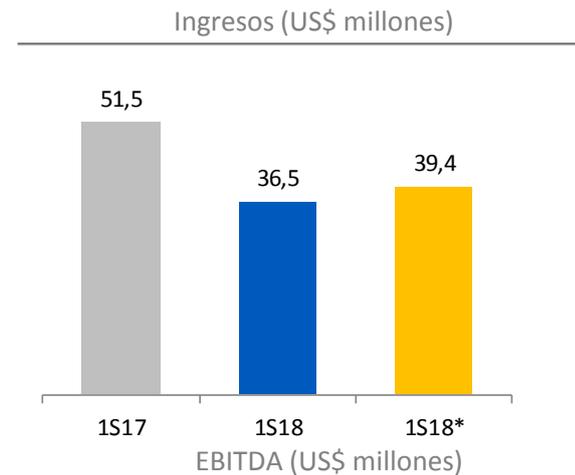
- En moneda local, los ingresos en 1S18 disminuyeron en 9,5% (a/a) debido a menores ingresos en Servicios TI (-20,0%) parcialmente compensado por un aumento en el negocio de Aplicaciones (+59,3%) Y Plataformas (+20,5).
- El Margen EBITDA de 2T18 fue 5,2%, mejorando 130pb en relación al 2T17 y 260pb respecto de 1T18.
- El Pipeline de negocios llegó a US\$1.960,2 millones, disminuyendo un 3,2% respecto de Jun-17.



INGRESOS DISMINUYERON 23,6% EN MONEDA FUNCIONAL RESPECTO DE 1S17

(US\$ millones)	1S18	1S17	Var %	2T18	2T17	Var %
Ingresos	36,5	51,5	-29,1%	16,6	25,1	-33,8%
RESULTADO OPERACIONAL	0,4	4,8	-90,9%	0,2	1,6	-90,0%
Margen Operacional	1,2%	9,4%		1,0%	6,4%	
EBITDA	1,4	6,2	-76,9%	0,6	2,3	-72,7%
Margen EBITDA	3,9%	12,1%		3,9%	9,3%	

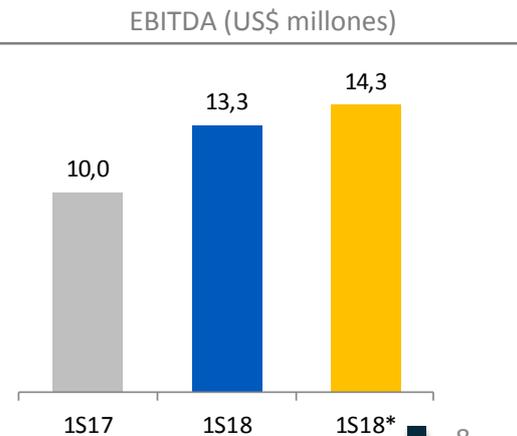
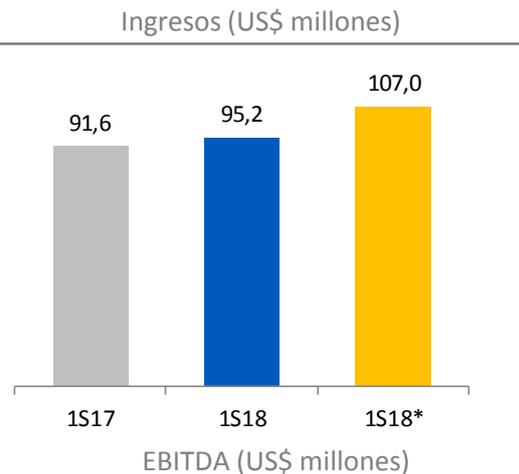
- En moneda funcional, los ingresos disminuyeron 23,6% en 1S18 (a/a) principalmente como consecuencia de una disminución en los ingresos de Plataformas (-45,1%).
- El menor Resultado Operacional y EBITDA de 1S18 son principalmente explicados por menores ingresos en el negocio de Plataformas, al término de contratos de Servicios y a mayores gastos por indemnizaciones.
- El Margen EBITDA alcanzó 3,9% en 1S18, 820pb inferior a 1S17.
- En el cierre de negocios del 2T18, destaca el mayor volumen de negocios cerrados en Servicios de Outsourcing TI (+243,2%).



EBITDA AUMENTA 43,8% EN MONEDA FUNCIONAL RESPECTO DE 1S17

(US\$ millones)	1S18	1S17	Var %	2T18	2T17	Var %
Ingresos	95,2	91,6	4,0%	50,5	51,3	-1,5%
RESULTADO OPERACIONAL	8,2	6,0	36,1%	5,5	2,8	98,3%
<i>Margen Operacional</i>	8,6%	6,6%		10,9%	5,4%	
EBITDA	13,3	10,0	33,7%	8,1	4,9	64,6%
<i>Margen EBITDA</i>	14,0%	10,9%		16,1%	9,6%	

- Los ingresos aumentaron 16,8% en moneda funcional en 1S18, principalmente por mayores ingresos del negocio de servicios TI (+46,4%). En el 2T18, los ingresos crecieron 11,3% principalmente explicado por Servicios TI (+52,4%, a/a).
- El Margen EBITDA en alcanzó 14,0% en 1S18, mejorando 310pb respecto de 1S17. En 2T18, el margen EBITDA llegó a 16,1%, representando una mejora de 650bp con respecto a 2T17.
- El cierre de negocios aumentó 29,7% en 1S18, alcanzando US\$95,3 millones.
- El pipeline de negocios llegó a US\$1.010,4 millones, 79.9% superior a Jun-17.



¹ La información financiera ha sido convertida a US\$ usando el tipo de cambio de cierre a Jun-18 de \$651.21 CLP/USD

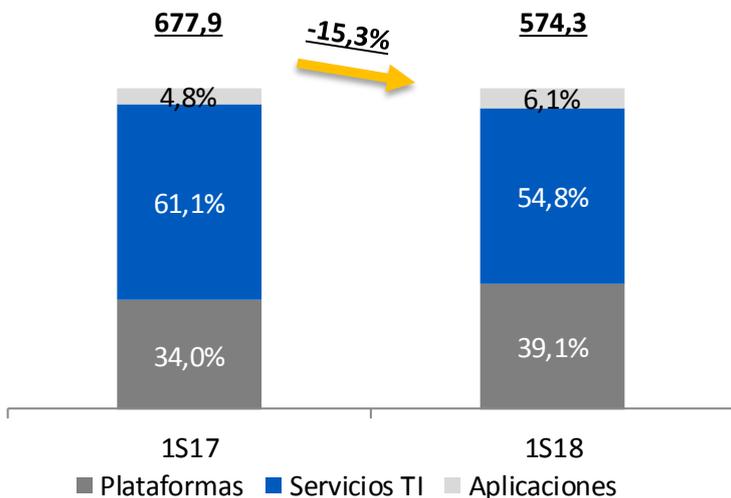
² OPLA incluye : Argentina, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Perú, Panamá y Uruguay

2Q18* ajustado por tipo de cambio

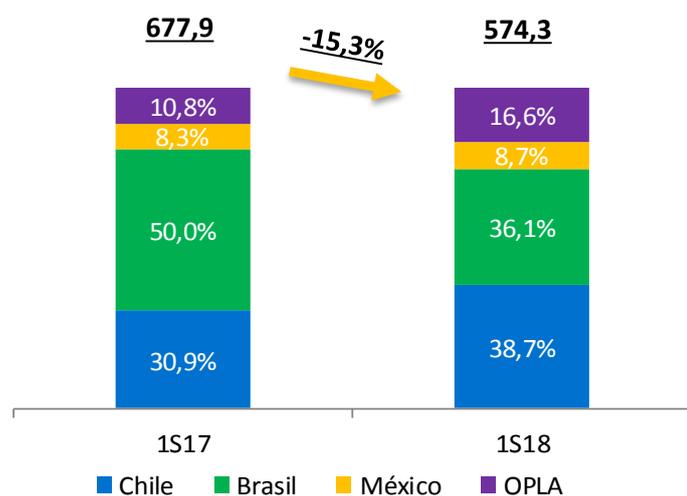
NUEVOS CONTRATOS CERRADOS



Nuevos Contratos por Línea de Negocio (US\$ millones)



Nuevos Contratos por Región (US\$ millones)



- El volumen de negocios cerrados durante 1S18 llegó a US\$574,3 millones, un 15,3% inferior (a/a).
- Destacan los mayores cierres de negocios de Chile y OPLA, impulsados por Colombia, Perú y Argentina.
- El pipeline de negocios potenciales llegó a US\$3.603,7 millones, 2,4% mayor en relación a 1S17. De éstos, US\$1.960,2 millones corresponden a Brasil, en niveles similares a periodos anteriores. Asimismo, destacaron el aumento de nuevas oportunidades en OPLA (79,9%) y Chile (+15,1%). Destaca el pipeline de OPLA el cual llegó a US\$1.010,5 millones a Jun-18.

¹ La información financiera ha sido convertida a US\$ usando el tipo de cambio de cierre a Jun-18 de \$651.21 CLP/USD

² OPLA incluye : Argentina, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Perú, Panamá y Uruguay

RESUMEN BALANCE GENERAL



US\$ millones	Jun-18	Dic-17	Var%
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	68,6	62,9	9,0%
Otros Activos Financieros, Corriente	22,6	69,8	-67,6%
Deudores Comerciales y Cuentas por Cobrar	303,7	345,8	-12,2%
Otros Activos Corrientes	142,8	140,4	1,7%
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	537,7	618,9	-13,1%
Propiedades, Planta y Equipo, neto	174,8	190,6	-8,3%
Activos Intangibles y Plusvalía	365,5	391,5	-6,7%
Otros Activos no Corrientes	141,5	149,0	-5,1%
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	681,7	731,1	-6,8%
TOTAL ACTIVOS	1.219,5	1.350,0	-9,7%
Pasivos Financieros Corrientes	110,3	107,6	2,5%
Otros Pasivos Corrientes	195,0	280,7	-30,5%
Pasivos Financieros no Corrientes	141,7	156,8	-9,6%
Otros Pasivos no Corrientes	48,5	52,9	-8,2%
PASIVOS	495,5	598,0	-17,1%
TOTAL PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES	715,6	743,9	-3,8%
Interés Minoritario	8,4	8,2	2,5%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO DE LOS CONTROLADORES	1.219,5	1.350,0	-9,7%

LÍDER EN SERVICIOS TI EN LATINOAMÉRICA



investor.relations@sonda.com

Phone (56) 22 657 5302

Teatinos 500,

Santiago, CHILE

www.SONDA.com

MEMBER OF

**Dow Jones
Sustainability Indices**

In Collaboration with RobecoSAM 